



Aula 01

Como vender mais usando o Instagram



Como vender mais no Instagram:

Primeiro: entenda a sua audiência.

- Entregue algo que as pessoas que te seguem precisam. (seu público vai te dizer todos os dias o que eles querem)
- Olhe cada pergunta como uma oportunidade. (olhe também para os posts dos seus concorrentes)

Perguntas para entender a necessidade do seu público:

- Pergunte o que eles precisam. (sempre ambiente para o seu tema)
- O que você precisa saber sobre criação de conteúdo que ainda não ficou claro?
- Como eu posso te ajudar?
- Qual a sua maior dificuldade em fazer X...?
- Qual o seu maior medo?
- Qual o seu maior sonho?
- O que você gostaria de ver mais por aqui?
- Qual tema deveria explorar com mais detalhes?



Como transformar os seus seguidores em clientes em 5 passos:

Lembre-se: você não vai conseguir agradar todo mundo, nem tente.

- Antes de querer vender qualquer coisa, gere valor na vida das pessoas. (não é só sobre postar conteúdos de vendas).
- Deixe claro as formas e canais de contato.
- Tenha clareza sobre o que você vende.
- Venda experiências, e não produtos. (do começo ao fim).
- Provas Sociais. (elas vendem sem que você faça muito esforço).

Estratégias para aumentar as suas vendas:

- Escassez
- Autoridade
- Engajamento
- Antecipação
- Crie conteúdos que te ajudam a vender