

Como quebrar objeções pelo WhatsApp

1) Não tenho tempo

Fale que a pessoa pode acessar o produto quando quiser, seja de manhã, de tarde, de noite ou até mesmo de madrugada.

Fale que é melhor começar agora, mesmo com pouco tempo, do que nunca começar e deixar nossos sonhos de lado

2) Tá muito caro / não tenho dinheiro

Fale que é muito mais caro deixar de conseguir a transformação desejada do que pagar um valor simbólico, que pode retornar em muito mais vezes para o bolso dele.

Exemplo: Eu sei que esse preço pode parecer meio salgado agora, mas acho que é muito mais caro continuar em um emprego cansativo, que você me disse que não aguenta mais. Então, não encare como um gasto, mas sim como um investimento, que pode retornar multiplicado em várias vezes para o seu bolso

Usar o gatilho mental da ancoragem para comparar com outras coisas mais caras

Exemplo: Se você comparar com uma faculdade, onde você vai passar 4 ou 5 anos da sua vida e vai gastar facilmente mais de 60 mil reais para se formar, verá que pagar um valor único de XXX é praticamente irrisório. Sem contar que é um treinamento, que pode mudar sua situação financeira de forma mil vezes mais rápida do que uma faculdade.

Falar o preço parcelado e ridicularizar a parcela com algo corriqueiro do cotidiano

Exemplo: Se você parar para analisar, vc vai ver que 12x de R\$ 49,90 é o preço de uma pizza que você come por mês! Então, tá muito barato!

3) Será que funciona mesmo?

Mostre seus resultados ou provas sociais de outros alunos.

Diga que você não estaria recomendando, se não fosse confiável e se você mesmo não tivesse gostado do produto.

4) E se eu me arrepender?

Fale da garantia do produto e que a pessoa não corre nenhum risco

Diga que você também estará ali para ajudar a pessoa no que ela precisar com o seu suporte

5) Vou pensar e depois te falo

Fale que você também deixou para começar tarde e se arrependeu por ter demorado tanto. Se você tivesse começado antes, seus resultados iriam aparecer bem antes também.

Fale que hoje o preço é X, mas que pode subir a qualquer momento.

Fale que os seus bônus exclusivos são por tempo limitado.