



Aula 01 - Como fazer renda com milhas?

Por que fazer renda com milhas aéreas?

- Como vimos, **as milhas aéreas são como uma moeda**, onde eu consigo gerá-las por um valor X e resgatá-las por um valor Y, **sendo que sempre vou resgatar por um valor superior ao meu custo, caso contrário, estaria tomando um prejuízo.**
- Nós aprendemos diversas maneiras de acumular milhas e pontos e **em determinados momentos pode ser que tenhamos mais milhas e pontos que precisamos para resgates para nosso uso e uso da família.** Dessa forma, para não deixar os pontos e milhas expirarem, **é interessante que saibamos quais alternativas temos além do resgate para uso próprio.**
- **E a maneira mais comum de fazer renda com milhas e pontos é através de plataformas como MAXMILHAS e HOTMILHAS.**
- **É recomendado para quem busca fazer renda EXTRA ou renda PRINCIPAL com milhas aéreas.**

Como fazer renda com milhas aéreas?

- A alternativa **MAIS INTERESSANTE** para utilizar as milhas aéreas é o resgate de passagens aéreas e os resgates mais vantajosos são em cabines executivas ou primeira classe, algo inimaginável para a grande maioria das pessoas.
- E o desconto que temos quando resgatamos passagens para uso próprio, vira lucro quando resgatamos passagens para outras pessoas.

- EXEMPLO 1:

Uma passagem que custa R\$ 1.000,00 + taxas em dinheiro, custa 20.000 milhas Smiles + taxas. Qual o valor atribuído do milheiro?

- $VA = R\$ \text{ Investidos} / \text{Milheiros acumulados} = R\$ 1.000,00 / 20 = R\$ 50,00$
- Vejam que nesse caso, estou utilizando o meu milheiro que tem um valor médio de mercado de R\$ 20,00, por R\$ 50,00.
- Se eu tenho um custo médio do milheiro Smiles de R\$ 12,00, seria o equivalente a ter investido $R\$ 12,00 \times 20 = R\$ 240,00$ nessas 20.000 milhas Smiles.
- Se eu investi R\$ 240,00 para resgatar um produto de R\$ 1.000,00, eu tive R\$ 760,00 de desconto neste resgate, ou 76% de desconto caso prefira o %.
- E se eu tivesse resgatando essa passagem para outras pessoa, **o lucro seria próximo a R\$ 760,00**, caso eu vendesse a passagem para alguém por um valor próximo.

- Empresas como a MAXMILHAS e HOTMILHAS sabem disso e tem como principal modelo de negócio, a venda de passagens aéreas, pacotes, hospedagens e vários serviços para viajantes, por um preço bem atrativo.
- E como elas conseguem ser mais atrativas que as próprias companhias aéreas na grande maioria das vezes? Utilizando o conhecimento e as milhas aéreas de diversas pessoas para emitir passagens para outras pessoas.
- Essas empresas aproveitam que a grande maioria dos brasileiros não sabem resgatar milhas e pontos da maneira certa e oferecem dinheiro em algo que teoricamente seria perdido ou resgatado de forma menos vantajosa.

- EXEMPLO 2:

Para o mesmo exemplo anterior, a MAXMILHAS ou a HOTMILHAS vão oferecer um valor próximo de R\$ 20,00 para cada milheiro (1.000 milhas) Smiles (depende da época).

- Digamos que você venda as mesmas 20.000 milhas do exemplo acima para a MAXMILHAS. Qual seria o seu FATURAMENTO?
 - $20 \text{ milheiros} \times \text{R\$ } 20,00 = \text{R\$ } 400,00.$
- Pensando que o nosso custo do milheiro é o mesmo do exemplo anterior, R\$ 12,00, qual seria o meu CUSTO?
 - $20 \text{ milheiros} \times \text{R\$ } 12,00 = \text{R\$ } 240,00$
- Se eu tenho o FATURAMENTO e o CUSTO, qual é o meu LUCRO?
 - **$\text{LUCRO} = \text{R\$ } 400,00 - \text{R\$ } 240,00 = \text{R\$ } 160,00 \text{ ou } 40\%.$**

- Vejam que existem duas formas principais de lucrar no mundo das milhas
 - EXEMPLO 1: Você vai vender diretamente passagens para terceiros:
 - VANTAGEM = Maior lucro
 - DESVANTAGEM = Demanda mais tempo
 - EXEMPLO 2: Você vai vender suas milhas para quem vende passagem:
 - VANTAGEM = Demanda menos tempo
 - DESVANTAGEM = Menor lucro
- Existem outros fatores para se considerar, como limitações, escala, prazo de pagamento, cancelamentos, legalização e etc, e falaremos sobre tudo isso no decorrer do módulo.

CONCLUSÃO

- Fazer renda com milhas é uma escolha, muitas pessoas acabam usando apenas para resgates próprios.
- Como sempre dissemos, é uma OPORTUNIDADE de renda EXTRA e/ou renda PRINCIPAL, mas caso este não seja seu objetivo, o resgate pra você segue sendo a melhor opção sempre.