

Um passo de cada vez

Queremos te ajudar a pensar como empresário, como alguém que pensa nos negócios primeiro. Desta forma, selecione a opção que representa melhor a ideia de "vender primeiro" - para entender melhor o exercício, você pode ler a justificativa de cada alternativa:

Selecione uma alternativa

- A** Um empresário abre a empresa antes de ter um modelo de negócios definido, seleciona o enquadramento e mapeia toda burocracia antes mesmo de ter vendido um produto.
- B** É sempre melhor abrir um registro de empresário ou uma limitada do que ser MEI. Ser MEI é pouco, pequeno, não representa grandiosidade nem me representa.
- C** Um empresário antes encontra a oportunidade, determina como atender uma demanda, testa seu mercado, encontra os sócios adequados e só então formaliza a empresa com estes sócios por meio de um contrato social pensado para garantir a sustentabilidade do negócio e sua capacidade de liderar este empreendimento.