

WORKBOOK 500 PRATA\$ 2.0

MÓDULO 2 - ESTRATÉGIAS

AULA 1: PERFIL

OBJETIVOS PODEM SER DIVERSOS,
O DO 500 PRATA\$ É UM SÓ.



GERAÇÃO DE
RENDA PASSIVA

O perfil precisa ser **identificado**, e **não criado**.

DESENVOLVER O PERFIL ATRAVÉS
DE ERROS E APRENDIZADOS AO
LONGO DA JORNADA.



ESTRATÉGIA ADEQUADA
AO SEU **OBJETIVO** E **PERFIL**.

ESTRATÉGIAS DIFERENTES GERAM RESULTADOS
DIFERENTES, CADA PERFIL TERÁ SUA ESTRATÉGIA.

TIPOS DE PERFIL:



CONSERVADOR



MODERADO



AGRESSIVO



WORKBOOK 500 PRATA\$ 2.0

MÓDULO 2 - ESTRATÉGIAS

AULA 2: ESPECULAÇÃO

Objetivo:

GANHO DE CAPITAL



**NÃO É O OBJETIVO
DO 500 PRATA\$**

Baseado em qual estratégia?

As teses das pessoas
são diferentes, devido
ao **perfil** e **objetivo**.

TRADE:

PREÇO DE ENTRADA E PREÇO DE SAÍDA

PREÇO JUSTO/ALVO

infinitas matemáticas para se
chegar a um valor considerado justo.



ESTRATÉGIA COM GESTÃO ATIVA

**A ESPECULAÇÃO VIRA TRABALHO,
PRECISA ACOMPANHAR O MERCADO
A TODO MOMENTO, HORAS DE DEDICAÇÃO.**

WORKBOOK 500 PRATA\$ 2.0

MÓDULO 2 - ESTRATÉGIAS

AULA 3: BUY & HOLD

Objetivo:

**VIVER DE RENDA
NO FUTURO**



**CONSTRUIR PATRIMONIO
INVESTINDO EM EMPRESAS
OU ATIVOS GERADORES
DE RENDA PASSIVA.**

Compra e Segurança

Entendendo o **valor do
negócio**, irá conseguir segurar
o ativo por anos, sem prazo.



PREÇO NÃO IMPORTA

**DE TIJOLO EM TIJOLO, MÊS A MÊS, COM DISCIPLINA
SE CONSTRÓI UM PATRIMÔNIO GERADOR DE RENDA.**

FUNDAMENTOS IMPORTAM

**ESTUDAR VALOR QUALITATIVO DO NEGÓCIO E NÃO
A VARIAÇÃO DOS SEUS PREÇOS.**

AVALIAR RESULTADOS DO NEGÓCIO

**ACOMPANHAR RELATÓRIO DE GESTÃO TRIMESTRAL
E EVOLUÇÃO DOS PROJETOS.**



WORKBOOK 500 PRATA\$ 2.0

MÓDULO 2 - ESTRATÉGIAS

AULA 4: SINAIS & RUÍDOS

RESULTADOS A CADA
TRIMESTRE SÃO
ÓTIMOS SINAIS

**É QUANDO A
EMPRESA
DIVULGA O QUE
ACONTECEU NO
PASSADO
RECENTE.**



NOTÍCIAS A TODO
INSTANTE SÃO
ÓTIMOS RUÍDOS

**NOTÍCIAS
MEXEM COM A
EXPECTATIVA
FUTURA DO
RESULTADO.**

WORKBOOK 500 PRATA\$ 2.0

MÓDULO 2 - ESTRATÉGIAS

AULA 5: CARTEIRA PREVIDENCIÁRIA

APOSENTADORIA E
RENTA PASSIVA



NÃO EXISTE UM PRAZO
DEFINIDO PARA ESTE FIM,
É UMA JORNADA.

DIVERSAS VARIÁVEIS PARA CADA INVESTIDOR

TEMPO DE VIDA →

← PERFIL EM FORMAÇÃO

SITUAÇÃO FINANCEIRA →

← TAMANHO DO PATRIMÔNIO

OS **RISCOS** DO NEGÓCIO
- BAIXO, MÉDIO, ALTO

CARACTERÍSTICAS
DOS ATIVOS

SEGURANÇA



RENTA



CRESCIMENTO

