



FUNDAMENTOS DA COMUNICAÇÃO ASSERTIVA

MATERIAL COMPLEMENTAR

JOEL JOTA

INFORMAÇÕES COMO UMA FORMA DE TERAPIA

FACT FUL NESS

O hábito
libertador de
só ter opiniões
baseadas
em fatos

Hans Rosling com Ola Rosling e
Anna Rosling Rönnlund



BEST-SELLER DO NEW YORK TIMES

SUPERPREVISÕES

A ARTE E A CIÊNCIA DE ANTECIPAR O FUTURO

PHILIP E. TETLOCK
DAN GARDNER



ROBERT R. UPDEGRAFF

ADAMS ÓBVIO

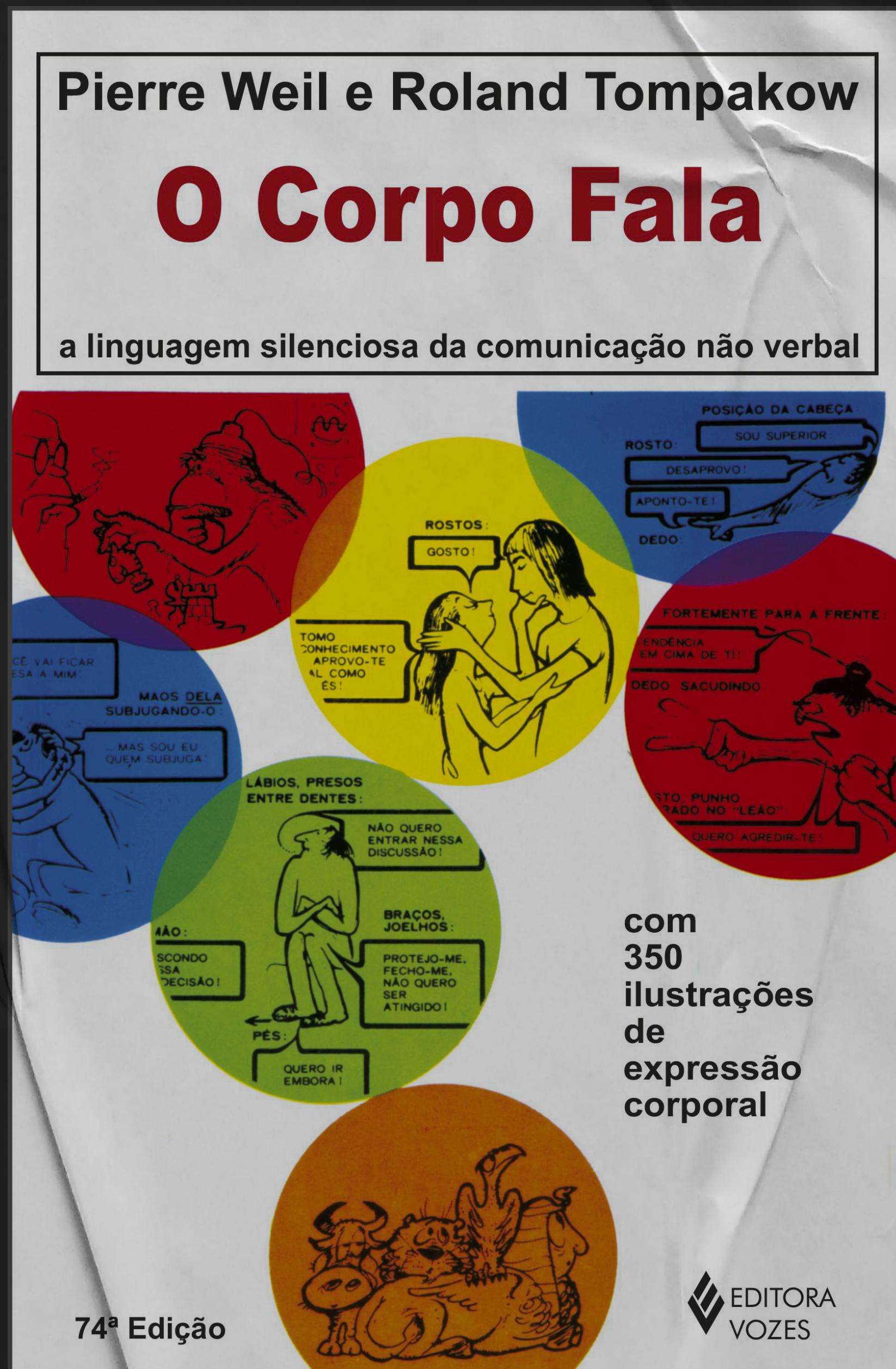
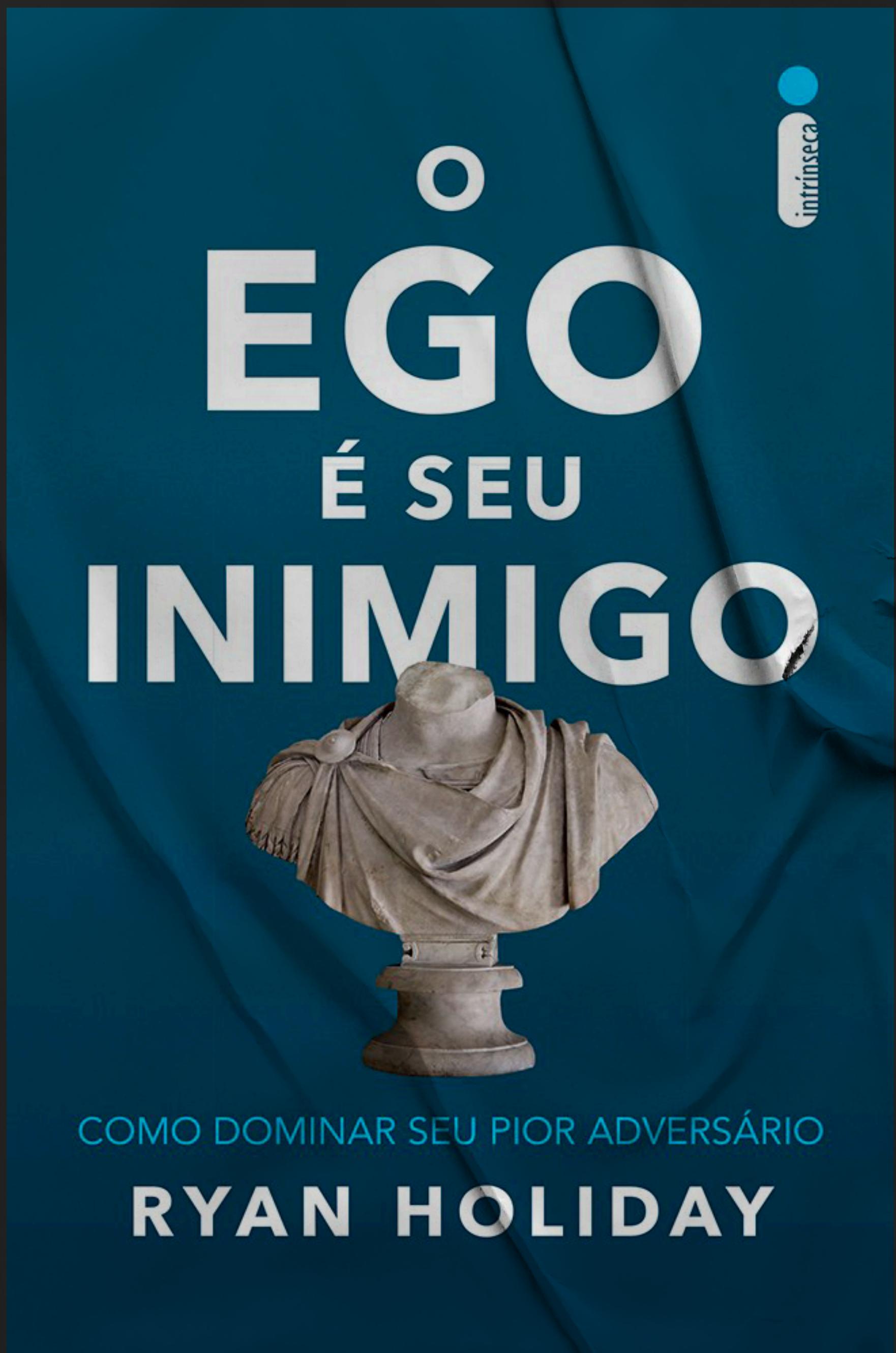
COMO OBTER
SUCESSO INCOMUM NA
VIDA PROFISSIONAL

FARO
EDITORIAL

AS 48 LEIS DO PODER

ROBERT GREENE
JOOST ELFFERS

Rocco



MAIS DE 15 MILHÕES DE EXEMPLARES VENDIDOS

**Roger Fisher, William Ury
e Bruce Patton,** para a edição revista

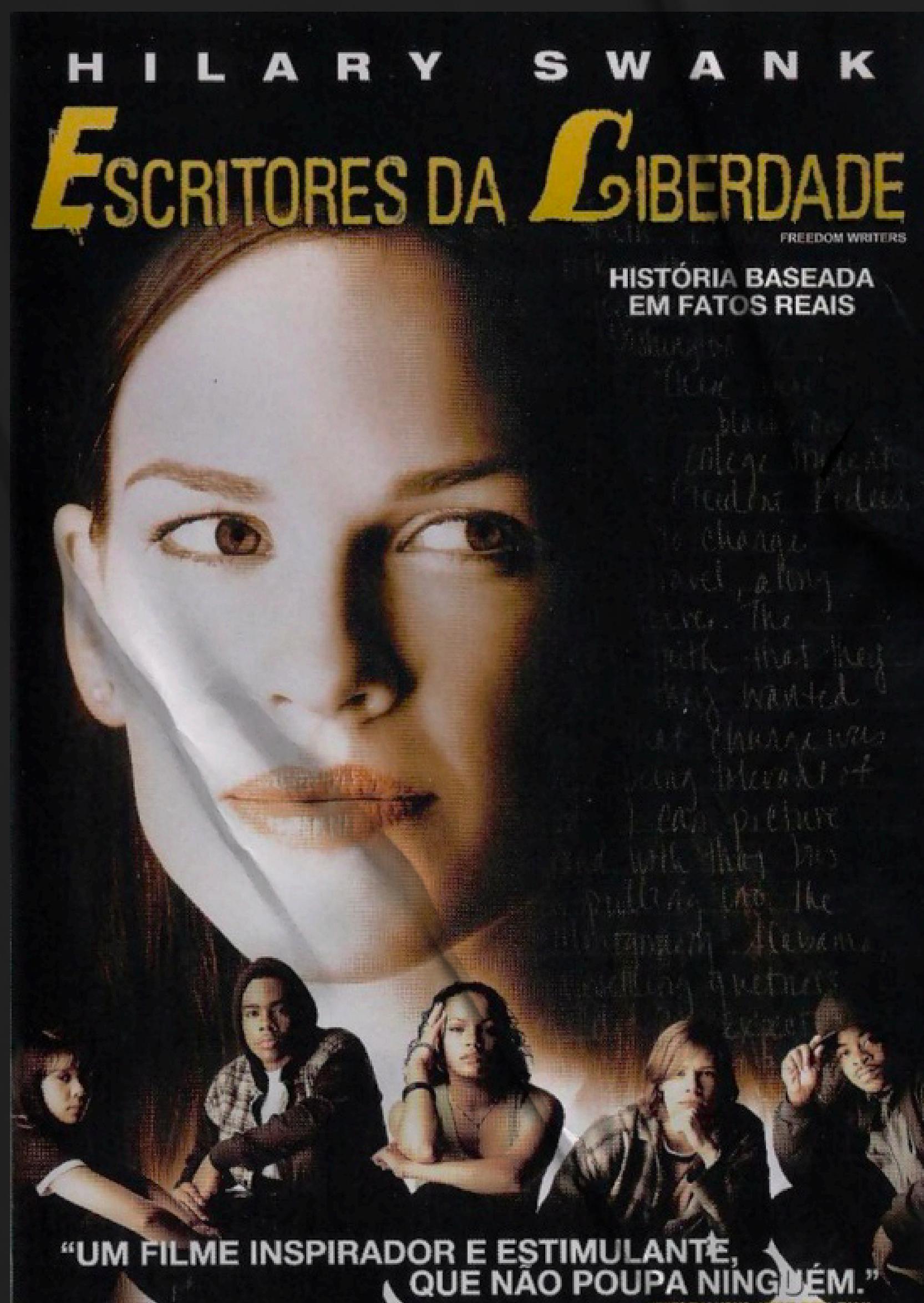
Cofundadores do Projeto de Negociação de Harvard

COMO CHEGAR AO **SIM**

COMO NEGOCIAR ACORDOS SEM FAZER CONCESSÕES

EDIÇÃO REVISTA E ATUALIZADA





JOTA JOTA
PODCAST

AO VIVO

FEAT.
PAULO VIEIRA

**COMO DESENVOLVER
INTELIGÊNCIA EMOCIONAL**

1:53:06