



FUNDAMENTOS DA COMUNICAÇÃO ASSERTIVA

MATERIAL COMPLEMENTAR

JOEL JOTA

INFORMAÇÕES COMO UMA FORMA DE TERAPIA

FACTFULNESS

O hábito
libertador de
só ter opiniões
baseadas
em fatos

Hans Rosling

com Ola Rosling e
Anna Rosling Rönnlund



SUPERPREVISÕES

A ARTE E A CIÊNCIA DE
ANTECIPAR O FUTURO

PHILIP E. TETLOCK
DAN GARDNER



ROBERT R. UPDEGRAFF

ADAMS

ÓBVIO

COMO OBTER
SUCESSO INCOMUM NA
VIDA PROFISSIONAL



FARO
EDITORIAL

AS
48
LEIS
DO
PODER

ROBERT GREENE
JOOST ELFFERS

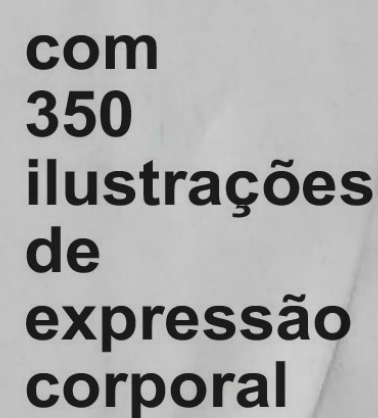
Rocco



RYAN HOLIDAY

O Corpo Fala

a linguagem silenciosa da comunicação não verbal



74ª Edição



MAIS DE 15 MILHÕES DE EXEMPLARES VENDIDOS

Roger Fisher, William Ury
e **Bruce Patton**, para a edição revista

Cofundadores do Projeto de Negociação de Harvard

COMO CHEGAR AO SIM

COMO NEGOCIAR ACORDOS SEM FAZER CONCESSÕES

EDIÇÃO REVISTA E ATUALIZADA



SEXTANTE

