



Aula 03

Formas de monetizar como influenciador



Como monetizar sendo influenciador:

Você precisa profissionalizar o seu trabalho.

Montar um mídia kit:

- Se apresente - quem é você, o que você fala, qual o seu nicho, seu diferencial perante as outras pessoas do mesmo segmento que o seu.
- Mostre os dados da sua audiência - quantidade de seguidores nas suas redes sociais, quais são os @ ou link, porcentagem entre o gênero, numero de visualizações nos stories e feed, média de engajamento, faixa etária do seu público.
- Mostre com quem você já trabalhou, as grandes marcas.
- Mostre os seus resultados, elevando a sua autoridade - mostre os feedbacks, prova social.
- Mostre quais são as formas que você trabalha, e os preços, e o PIX.

Observações necessárias:

- Seja verdadeiro com os números que você está colocando naquele mídia kit. (é melhor você surpreender do que decepcionar)
- Busque sinergia com o conteúdo da pessoa.
- Cuidado com o excesso de informações no seu mídia kit.
- Seja fiel ao branding da sua marca.
- Atualize com frequência os dados do seu mídia kit.



Duas coisas que vão te ajudar:

- Responda as pessoas com profissionalismo.
- Deixe bem claro o seu trabalho.

Duas formas de monetizar o seu perfil:

- Publicidade paga

- Passo a passo:

- Responda as marcas que te chamam para fazer parceria.
- Sempre envie o seu mídia kit, ou apresente a sua forma de trabalhar.

- Quanto cobrar?

- Pesquise o mercado
- Pergunte o orçamento
- Site

- Permuta

- Passo a passo:

- Faça com o mesmo nível de profissionalismo.
- Sempre busque sinergia com o produto.
- Deixe o escopo muito bem claro.
- Ajude os lojistas.
- Registre os resultados no seu mídia kit.