

## Identificando sua MACNA

Carlos precisa vender seu carro e para isso, fez uma pesquisa em diversos sites de compra e venda de automóveis, e os valores encontrados foram entre R\$ 25.000,00 e 28.000,00. Diante desta pesquisa, Carlos anunciou seu carro por R\$ 28.500,00 à vista

Ana Beatriz, que trabalha na mesma empresa que Carlos, ficou interessada e ofereceu o valor de R\$ 26.000,00. Carlos sente que Ana Beatriz vai declinar no acordo e acredita que encontrará no mercado outras opções melhores. Ajude a Carlos identificar **3 MACNA (Melhor Alternativa em Caso de Não Acordo)** para facilitar sua negociação.

*Selecione 3 alternativas*

- A** Carlos oferece 1 mês de combustível à Ana Beatriz, limitado a uma Kilometragem que ambos concordem.
- B** Carlos oferece um test-drive à Ana Beatriz.
- C** Carlos oferece a documentação do ano vigente paga por ele mesmo.
- D** Apesar de querer o valor de R\$ 28.500,00 à vista, Carlos oferece o pagamento parcelado (a negociar) nas condições que a Ana Beatriz possa pagar
- E** O Carro de Carlos possui as chaves reservas e está bem conservado.