

Quando o cliente quer + vendas: o que falar?

“Oi cliente, nosso trabalho é pesquisar temas relevantes pra trazer na sua rede social e apresentar o seu produto/serviço da forma mais interessante possível. Sempre levando em consideração o seu cliente, o que ele gostaria de ver e como espera que a sua marca se comporte na rede social.

Por ter uma maior interação e exposição, é esperado que aumente a procura pelos seus produtos. Mas como não somos responsáveis diretos pela parte comercial, não podemos garantir um aumento exato de vendas, ok?

Vamos trabalhar para que as pessoas desejem comprar e estaremos sempre analisando como melhorar os resultados da sua página.”