

Elaborando a estratégia

Você pretende elaborar uma estratégia para começar uma negociação.

Da lista abaixo marque as que melhor se aplicam à elaboração de criação de uma estratégia de negociação.

Selecione 4 alternativas

- A** Desenvolver o MACNA (Em caso de Não acordo o que você poderá gerar de valor para realizar o acordo com a outra parte)
- B** Considerar tempo adequado ao tipo de negociação.
- C** Manter os limites da negociação sempre em aberto.
- D** Definir os limites (ZOPA) Aceitável máximo e/ou mínimo.
- E** Não flexibilizar valores ou alternativas com a outra parte.
- F** Não permitir negociações com prazo superiores a 5 dias.
- G** Estudar e criar possíveis cenários de questões e respostas.