

≡ 08

Elaborando a estratégia

Você pretende elaborar uma estratégia para começar uma negociação.

Da lista abaixo marque as que melhor se aplicam à elaboração de criação de uma estratégia de negociação.

Selecione 4 alternativas

A Desenvolver o MACNA (Em caso de Não acordo o que você poderá gerar de valor para realizar o acordo com a outra parte)

B Considerar tempo adequado ao tipo de negociação.

C Manter os limites da negociação sempre em aberto.

D Definir os limites (ZOPA) Aceitável máximo e/ou mínimo.

E Não flexibilizar valores ou alternativas com a outra parte.

F Não permitir negociações com prazo superiores a 5 dias.

G Estudar e criar possíveis cenários de questões e respostas.