

MATERIAL EXCLUSIVO PARA ALUNOS

DICAS VALIOSAS



FÓRMULA
SOU MILIONÁRIA

DICAS VALIOSAS

**Dicas valiosas para você
utilizar com o cliente,
aumentando assim sua
conversão e resultados!**

1.

**ESTUDO SOBRE SEU PRODUTO PARA
QUE VOCÊ TENHA ARGUMENTOS
LÓGICOS E PERSUASIVOS PARA
QUEBRAR OBJEÇÕES E GARANTIR A
VENDA.**

2.

CONHEÇA SEU PÚBLICO ALVO.

3.

**ESTUDE O MERCADO QUE VOCÊ
ESTÁ TRABALHANDO PARA TER
ARGUMENTOS SÓLIDOS AO
CONVERSAR COM O CLIENTE.**

4.

MOSTRE UMA PROMESSA, AS PESSOAS GERALMENTE COMPRAM POR EMOÇÃO E SE ELA ESTÁ NO SEU WHATSAPP SIGNIFICA QUE ELA JÁ TEM UM INTERESSE PARA SEU PRODUTO E QUE ELE ESTÁ ALI EM BUSCA DE UMA SOLUÇÃO PARA UM PROBLEMA, POR ISSO LEVE “DE CARA” UMA SOLUÇÃO PARA SEU CLIENTE.

5.

TRABALHE BEM SEUS GATILHOS MENTAIS E COPYS.

6.

CRIE CONEXÃO COM O CLIENTE.

7.

**MOSTRE SEUS RESULTADOS SEUS E
DE SEUS ALUNOS.**

8.

**NÃO SEJA UM VENDEDOR, O CLIENTE
TEM QUE ENTENDER QUE VOCÊ ESTÁ
AJUDANDO ELE E NÃO QUE ESTÁ ALI
APENAS PARA VENDER ALGO.**

9.

**ENTENDA AS DORES E OBJEÇÕES
DO SEU CLIENTE E MOSTRE QUE SEU
PRODUTO IRÁ SOLUCIONAR O
PROBLEMA DELE.**

10.

**CONDUZA TODA A CONVERSA DE UMA
FORMA LEVE E HUMANIZADA, DÊ
ATENÇÃO E APRENDA A ESCUTAR SEU
CLIENTE TAMBÉM.**

Esse material é exclusivo para alunos do **Fórmula Sou Milionária**, não pode ser vendido, distribuído ou copiado sem a autorização prévia dos produtores.

