

PLANEJAMENTO / METAS

Quanto você quer faturar?

- curto 3 meses
- médio 6 meses
- longo prazo 1 ano

Quantos clientes precisará atender?

Qual o ticket médio de cada cliente?

ex: 10 mil em 1 ano. Precisara atender 10 clientes de mil reais cada, prospectando apenas 1 cliente por mes.

Quais são seus custos fixos, variáveis, lucros?

- custos fixos
- custos variáveis
- lucro

PLANEJAMENTO / METAS

1. Quanto você quer faturar?

1.1. curto

1.1.1. 3 meses

1.2. médio

1.2.1. 6 meses

1.3. longo prazo

1.3.1. 1 ano

2. Quantos clientes precisará atender?

2.1. Qual o ticket médio de cada cliente?

2.1.1. ex: 10 mil em 1 ano. Precisaria atender 10 clientes de mil reais cada, prospectando apenas 1 cliente por mes.

3. Quais são seus custos fixos, variáveis, lucros?

3.1. custos fixos

3.2. custos variáveis

3.3. lucro

