

Processo da negociação

Com base no que estudamos até aqui neste curso na sua opinião nós devemos focar no resultado ou no processo da negociação? Devido a estarmos buscando o quê?

Selecione uma alternativa

A Foque no processo, pois ele sempre irá se desenvolver mesmo que não vençamos numa negociação.

B Foque no resultado, pois o fim justifica os meios.

C Foque no processo dependendo do resultado