

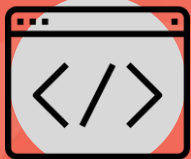


escola
britânica de
artes criativas
& tecnologia

Marketing Digital

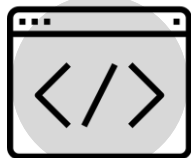


BOAS PRÁTICAS



Branding Media

 Acompanhe as métricas



Confira as boas práticas da comunidade de Marketing Digital com assuntos relacionados às aulas.



Acompanhe as métricas

Preparamos algumas dicas de métricas que você pode utilizar para analisar o desempenho das suas ações de branding media. Acompanhe!



- **Métricas de alcance:**
Acompanhe o alcance da sua campanha de branding media para entender quantas pessoas estão sendo expostas à sua mensagem. Métricas como impressões, visualizações de página ou alcance nas redes sociais podem fornecer *insights* sobre a visibilidade da sua marca.
- **Taxa de engajamento:**
Analise as métricas de engajamento, como cliques, compartilhamentos, curtidas e comentários, para medir o envolvimento do público com suas iniciativas de *branding*. Isso indica o quão bem sua mensagem está sendo recebida e se está gerando interações positivas.
- **Sentimento da marca:**
Monitore as menções à sua marca nas redes sociais e outras plataformas para avaliar o sentimento geral do público em relação à sua marca. Métricas como o sentimento positivo, negativo ou neutro podem ajudar a identificar percepções e emoções associadas à sua marca.

Acompanhe as métricas

Preparamos algumas dicas de métricas que você pode utilizar para analisar o desempenho das suas ações de branding media. Acompanhe



- **Métricas de reconhecimento de marca:**
Utilize pesquisas, questionários ou métricas de pesquisa *online* para avaliar o nível de reconhecimento da sua marca. Perguntas como "você já ouviu falar da nossa marca?" ou "você se lembra do nosso último anúncio?" podem fornecer *insights* sobre o conhecimento da marca.
- **Análise de tráfego e conversões:**
Acompanhe o tráfego do *site* proveniente das suas campanhas de branding media e analise as métricas de conversão, como cadastros, *downloads* ou compras. Isso ajuda a entender se sua estratégia de branding está impactando diretamente as ações dos usuários.
- **Teste A/B:**
Realize testes A/B com diferentes versões de anúncios ou mensagens para identificar qual variação gera melhores resultados em termos de reconhecimento da marca, engajamento ou conversões. Isso permite otimizar suas campanhas com base nos *insights* obtidos.

Bons estudos!

