

Estratégia do Pacto

Um guia prático de como usar

- **Reforce a promessa!**

- 1) Tem que estar alinhada com o anúncio
- 2) Tem que quebrar as objeções do seu lead

Exemplo de mensagem para o reforço de promessa:

Fala [coloque o nome da pessoa], tudo bom?

Imagino que você esteja aqui porque quer aprender a como conseguir chegar nos seus primeiros 10 mil reais trabalhando pela Internet, mesmo com pouco tempo e com pouco experiência, estou certo?

- **Faça a pessoa ter interesse em conhecer!**

- 1) Fale sobre a sua história e como sua vida mudou depois de usar o produto que está promovendo

Exemplos de mensagem caso VOCÊ SEJA A PERSONA transformada:

esdrasmarchezan@gmail.com

Exemplo 1:

Quando eu ouvi a primeira vez a respeito disso eu não botei muita fé que era possível, mas eu resolvi arriscar e, para você ter uma ideia, só aplicando apenas [colocar os métodos A, B e C], nesse [colocar período de tempo] eu consegui faturar [colocar o valor] reais.

Exemplo 2:

Quando eu comecei a trabalhar nesse mercado eu achei as coisas meio confusas e fiquei bem perdido no início... eu até tentei algumas estratégias durante alguns meses, mas acabei não tendo sucesso... até que eu descobri um passo a passo que mudou meu jogo!

- 2) Ou mencione os resultados que você já viu acontecendo com outras pessoas - pode ser as provas sociais que te derem para uso ou as que você mesmo coletar.

Exemplos de mensagem caso VOCÊ NÃO SEJA a persona transformada:

Exemplo 1:

Quando eu ouvi a primeira vez a respeito disso eu não botei muita fé que era possível, mas, recentemente, eu vi uma galera aplicando uma metodologia e tendo muito resultado! Para você ter ideia, tem gente conseguindo faturar mais de [colocar o valor] reais toda semana.

Exemplo 2:

Muita gente que começa a trabalhar para ter renda extra na internet acaba ficando um pouco confusa na hora de começar. São muitos caminhos e muitas opções disponíveis. A maioria acaba estudando, se esforçando mas não conseguem ter sucesso... mas existe uma metodologia que é a solução para isso.

• Provoque o desejo na pessoa!

- 1) Pode usar de um benefício claro, como por exemplo, mostrando o que tem dentro do curso**

Exemplo de mensagem com benefício claro:

Existe uma aula que mostra as 5 estratégias que já foram validadas por várias pessoas, inclusive pessoas que tinham pouca ou nenhuma experiência trabalhando com a Internet, que podem te ajudar a gerar a renda extra pela trabalhando de casa, que é o que você deseja.

- 2) Pode usar de um mistério, como por exemplo, falar que a pessoa pode gastar apenas 30 minutos do dia dela se dedicando e ter um resultado X, ou falar que você tomou a decisão super rápido e por isso hoje fatura Y.**

SDRAS MARCHEZAN SALES
esdrasmarchezan@gmail.com

Exemplos de mensagem de mistério:

Exemplo 1:

Existe uma forma de você conseguir atingir os resultados que você deseja usando só aqueles 30 ou 40 minutos que sobram no horário de almoço, ou no tempo de uma série que muita gente assiste todos os dias...

Exemplo 2:

Para você ter uma ideia, eu só precisei de 20 segundos para tomar uma decisão que mudou completamente meu jogo e me permitiu chegar nesse resultado de [colocar o valor] reais que eu estou tendo!

• Mostra a exclusividade que o produto proporciona!

- 1) Você pode dizer, por exemplo: “Você não vai encontrar disponível no YouTube ou no Instagram, só é possível acessar com um link específico que eu vou compartilhar com você!”**

Exemplo de mensagem de exclusividade:

Tem uma aula que ensina exatamente como conseguir esses resultados, como sair do absoluto zero e conseguir construir um negócio online para você conseguir trabalhar de casa. Mas é importante eu te falar que essa aula, apesar

de ser gratuita, não está disponível no YouTube ou no Instagram, então eu preciso que você preste bem a atenção no que eu vou te falar.

- **Faça a pessoa se comprometer! O foco é fazer com que ela responda SIM.**

1) Falar que muita gente não assiste a aula até o final.

Exemplo de mensagem para sobre quem não assiste tudo:

Tem muita gente que me chama aqui no Whatsapp, fala que vai assistir essa aula e larga pra lá... o que eu quero te mostrar aqui tem potencial para mudar a sua vida. É claro que não existe fórmula mágica e que não existem resultados garantidos, mas quem está comprometido em se dedicar, quem está comprometido em mudar o próprio caminho, tem grandes chances de ter resultado.

2) Colocar a responsabilidade em quem está ouvindo.

Exemplo de mensagem para fazer a pessoa assumir a responsabilidade:

Então eu preciso que você tenha um comprometimento comigo: de que você vai assistir essa aula do início ao fim. Senão não tem mais nada que eu possa fazer para te ajudar, ta bom?

- **Ação: Fazer com que a pessoa peça o link**

1) Você pode, por exemplo, deixar perguntas para obrigar a pessoa a pedir pelo link.

Exemplo de mensagem que pode fazer a pessoa pedir o link:

Se você está realmente comprometido, me avisa aqui que eu vou te mandar o link, fechou?

- **Bônus: quando enviar o link para a pessoa, já avise que você vai retornar o contato pra saber o que ela achou.**

1) Quando for enviar o link para a pessoa, informar que ela precisará deixar o nome e o e-mail dela para receber a aula; e que você vai dar um tempo pra ela assistir e depois te contar o que achou

Exemplo de mensagem:

Para acessar a aula é só clicar no link abaixo, preencher seu nome e e-mail e a aula já vai ser liberada na hora para você assistir.

Depois, eu voltar aqui pra saber o que você achou, combinado?

Como seria a conversa usando todas mensagens de exemplo:



