

Armadilhas na barganha

"Se você conhece o inimigo e conhece a si mesmo, não precisa temer o resultado de cem batalhas. Se você se conhece mas não conhece o inimigo, para cada vitória ganha sofrerá também uma derrota. Se você não conhece nem o inimigo nem a si mesmo, perderá todas as batalhas..."

Sun Tzu

Relacione esta frase com as opções abaixo e escolha a opção que melhor se correlaciona.

Seleciona uma alternativa

A Quanto melhor você conhece os truques do outro lado melhor você se sairá em uma negociação.

B Quanto maior o seu auto-conhecimento melhor você se sairá na negociação.

C Quanto mais você conhece o mercado e as fraquezas do seu adversário melhor você se sairá em uma negociação.

D A negociação é uma guerra e o outro lado é o inimigo em uma barganha.

E Quanto maior o seu auto-conhecimento e o conhecimento da outra parte maior é sua chance de sucesso em uma negociação.