

 06

O papel do relacionamento 3

Você é representante de uma empresa brasileira e pedem para você construir parceria com uma empresa indiana. Durante as negociações você percebe que algo não vai bem mas quando pergunta se eles não concordam com algum termo na proposta eles não respondem abertamente, evitando discordar.

Você interpreta que este fato é devido a...

Seleciona uma alternativa

- A** Ao fatos dos indianos não terem entendido a proposta apesar dela estar escrita em inglês.
- B** A vergonha dos indianos pois eles não estão acostumados com empresas brasileiras.
- C** Ao fato dos indianos não discordarem abertamente do interlocutor para save face e expressarem discordância de maneira mais branda.
- D** A proposta ter sido tão ruim que eles ficaram sem jeito de apontar tantos erros.