

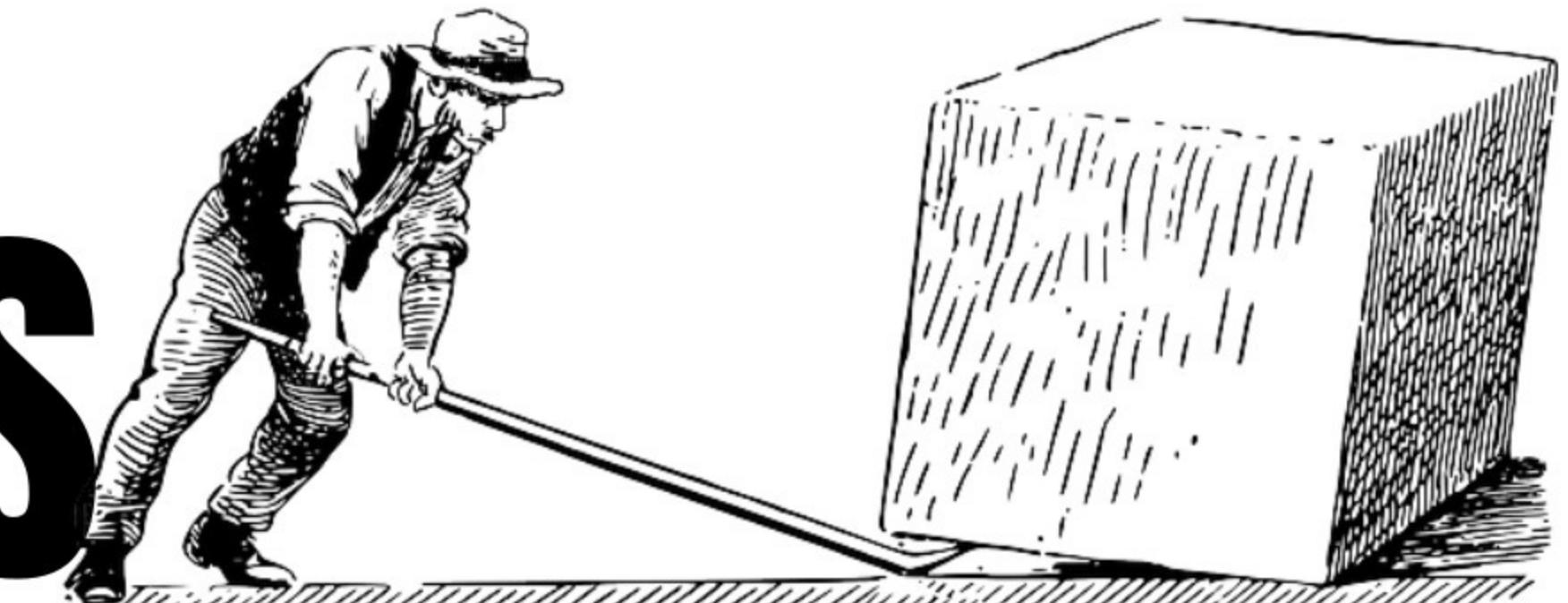
# MASTER CRIATIVOS



# O FATOR 80/20 DO SEU NEGÓCIO

80/20  
PRINCÍPIO

# PONTOS DE ALAVANCAGEM



**VENDAS**

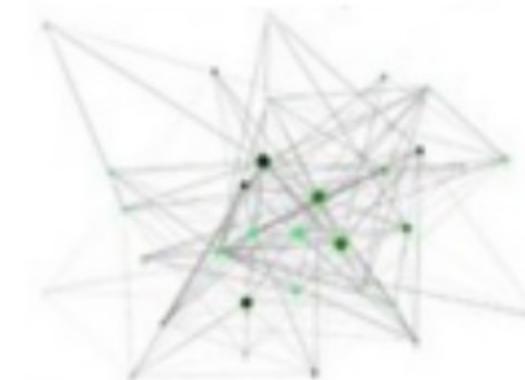
**OUTROS**

**LAYOUT**



**COPY DA VSL**

**ADS**



**Oferta:** jornada de apresentação da solução do problema do público alvo.

# EXEMPLO NO ADS

Imagen 1

CPC = R\$ 0.20

**Dados:**

\*1% de quem  
chega no site  
compra o seu  
produto  
\*R\$ 100k de ads

~5.000 vendas

+10% de Vendas

Imagen 2

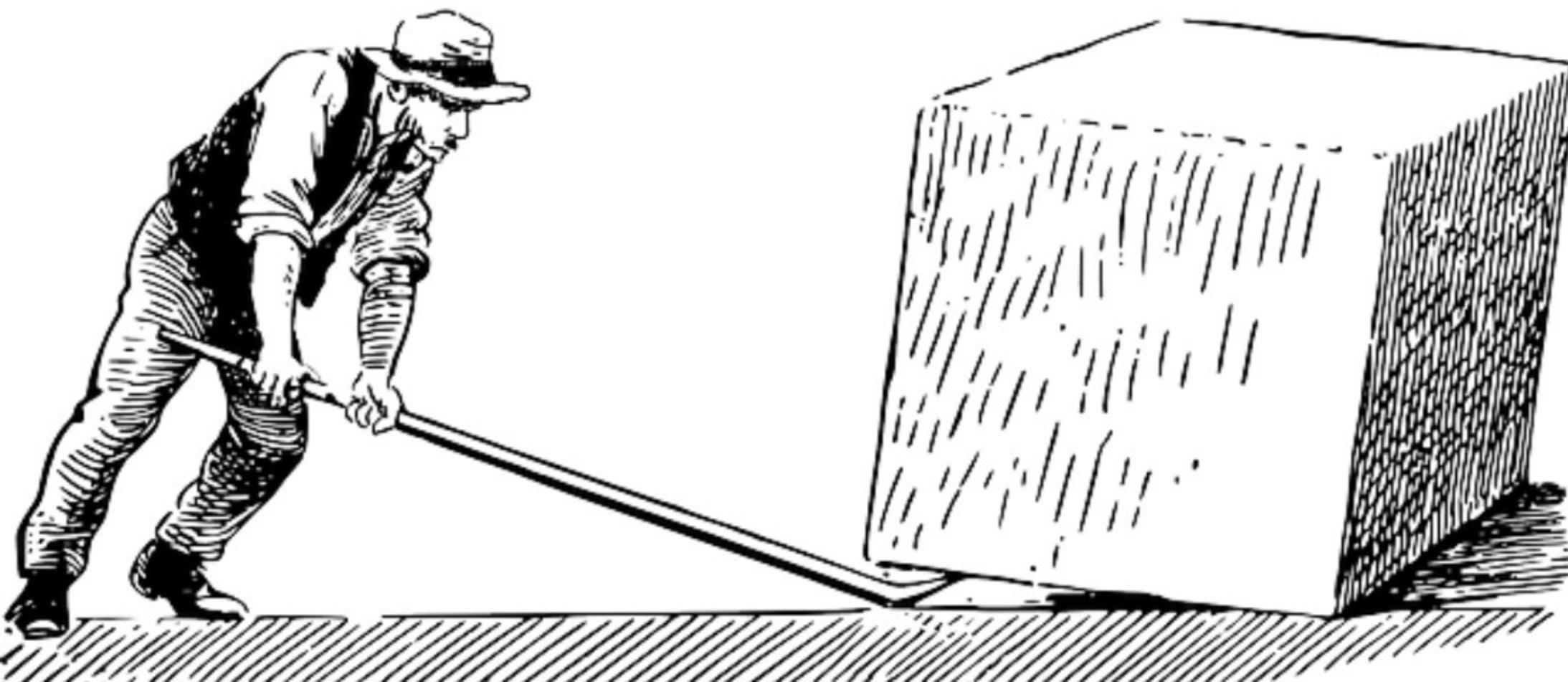
CPC = R\$ 0.22

**Dados:**

\*1% de quem  
chega no site  
compra o seu  
produto  
\*R\$ 100k de ads

~4.500 vendas

# Por que?



# Fator Primeira Vista

Atenção  
Pré-julgamento  
Início da Jornada  
Grama da Casa



# Fator Primeira Vista

≡ MENU

veja

ASSINE  BUSCAR 

RADAR RADAR ECONÔMICO POLÍTICA ECONOMIA SAÚDE MUNDO CULTURA PLACAR

Ciência

## Primeira impressão: apenas meio segundo é suficiente para formá-la

Pesquisa mostra que, com um "olá", pessoas já constroem opinião sobre a personalidade alheia

Por Da Redação Atualizado em 6 Maio 2016, 16h13 - Publicado em 13 mar 2014, 15h15



PUBLICIDADE

Anúncio fechado pela **CRITEO**

[Denunciar este anúncio](#)

[Ad choices](#)

Segundo os pesquisadores da Universidade de Glasgow (...) esse julgamento foi definido em apenas 300 a 500 milésimos de segundo.



"Ele vai me vender algo...  
Não vou olhar para ele!"



"Vem aqui! Minha filha quer  
tirar uma foto com você..."

