

Carteira Brasil – VR Turma 17



Ibovespa



Carteira Brasil – VR Turma 17

PetroRio



JHSF



Alupar

VIBRA

Multiplan

BRMALLS

btgpactual

RENNER

SLC
Agrícola

SulAmérica

Localiza
Rent a Car

SUZANO

Itaú

Petro Rio S.A. – PRI03



INDICADORES DE VALUATION					
D.Y ^{??}	P/L ^{??}	PEG RATIO	P/VP ^{??}	EV/EBITDA ^{??}	EV/EBIT ^{??}
-%	7,47	0,01	2,74	4,83	6,46
P/EBITDA ^{??}	P/EBIT ^{??}	VPA ^{??}	P/ATIVO ^{??}	LPA ^{??}	P/SR ^{??}
5,00	6,69	7,62	1,43	2,80	3,50
P/CAP. GIRO ^{??}	P/ATIVO CIRC. LIQ. ^{??}				
3,12	-3,04				
INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO					
DÍV. LÍQUIDA/PL ^{??}	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA ^{??}	DÍV. LÍQUIDA/EBIT ^{??}	PL/ATIVOS ^{??}	PASSIVOS/ATIVOS ^{??}	LIQ. CORRENTE ^{??}
-0,09	-0,17	-0,23	0,52	0,48	7,52
INDICADORES DE EFICIÊNCIA		INDICADORES DE RENTABILIDADE		INDICADORES DE CRESCIMENTO	
M. BRUTA ^{??}	M. EBITDA ^{??}	ROE ^{??}	ROA ^{??}	CAGR RECEITAS 5 ANOS	CAGR LUCROS 5 ANOS
59,99%	69,99%	36,71%	19,19%	61,68%	59,16%
M. EBIT ^{??}	M. LÍQUIDA ^{??}	ROIC ^{??}	GIRO ATIVOS ^{??}		
52,28%	46,82%	23,73%	0,41		

- Gera valor aos seus acionistas fazendo aquisições de campos produtores, reduzindo os custos e revitalizando a produção;
- Companhia é um Corporation e Conselho de Administração é muito forte e competente;
- Companhia com um excelente histórico de alocação de capital, aumento de produção, redução de custos e despesas, com modelo de negócios e histórico comprovado;
- Pipeline de projetos da companhia robusto e com potencial de triplicar a produção atual aumentando os resultados da companhia (lucros/geração de caixa) e com isso a cotação acompanhando;

Alupar Investimentos S.A. – ALUP11



INDICADORES DE VALUATION

D.Y. 4,71%	P/L 6,26	PEG RATIO 0,50	P/VP 1,08	EV/EBITDA 3,97	EV/EBIT 4,12
P/EBITDA 1,94	P/EBIT 2,02	VPA 24,17	P/ATIVO 0,29	LPA 4,17	P/SR 1,56
P/CAP. GIRO 3,87	P/ATIVO CIRC. LIQ. -0,35				

INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO

DÍV. LÍQUIDA/PL 1,13	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA 2,03	DÍV. LÍQUIDA/EBIT 2,10	PL/ATIVOS 0,27	PASSIVOS/ATIVOS 0,60	LIQ. CORRENTE 1,78
----------------------	--------------------------	------------------------	----------------	----------------------	--------------------

INDICADORES DE EFICIÊNCIA

M. BRUTA 78,20%	M. EBITDA 80,15%
M. EBIT 77,23%	M. LÍQUIDA 24,89%

INDICADORES DE RENTABILIDADE

ROE 17,26%	ROA 4,60%
ROIC 15,12%	GIRO ATIVOS 0,18

INDICADORES DE CRESCIMENTO

CAGR RECEITAS 5 ANOS 27,49%	CAGR LUCROS 5 ANOS 31,52%
-----------------------------	---------------------------

- Atua no segmento de transmissão e geração de energia, não só no Brasil mas também na Colômbia e Peru;
- Atualmente controla 30 linhas de transmissão e de 12 ativos de geração (usinas hidrelétricas, PCHs e parques eólicos);
- Estimamos que em 2022 sua geração de caixa operacional aumente significativamente, resultante da entrada em operação dos projetos de transmissão e do reajuste tarifário de suas receitas (Reajuste pelo IPCA e IGP-M);

Vibra Energia S.A. – VBBR3



INDICADORES DE VALUATION

D.Y. 3,56%	P/L 8,18	PEG RATIO -0,19	P/VP 1,51	EV/EBITDA 8,73	EV/EBIT 10,53
P/EBITDA 5,81	P/EBIT 7,00	VPA 10,80	P/ATIVO 0,52	LPA 2,00	P/SR 0,13
P/CAP. GIRO 1,88	P/ATIVO CIRC. LIQ. -1,06				

INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO

DÍV. LÍQUIDA/PL 0,76	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA 2,92	DÍV. LÍQUIDA/EBIT 3,53	PL/ATIVOS 0,34	PASSIVOS/ATIVOS 0,66	LIQ. CORRENTE 2,15
----------------------	--------------------------	------------------------	----------------	----------------------	--------------------

INDICADORES DE EFICIÊNCIA

M. BRUTA 5,05%	M. EBITDA 2,30%
M. EBIT 1,91%	M. LÍQUIDA 1,64%

INDICADORES DE RENTABILIDADE

ROE 18,52%	ROA 6,32%
ROIC 7,90%	GIRO ATIVOS 3,86

INDICADORES DE CRESCIMENTO

CAGR RECEITAS 5 ANOS 8,47%	CAGR LUCROS 5 ANOS -%
----------------------------	-----------------------

- Líder no mercado brasileiro de distribuição de combustíveis e de lubrificantes e uma das maiores empresas de energia do país, caminhando neste momento para a transição energética;
- Possui mais de 8 mil postos em 1800+ municípios, nos 27 estados e DF, com expectativa de expansão para mais 600 postos em 5 anos, 30 milhões de clientes realizam transações mensalmente na rede de postos, R\$ 1,1bi/ano são transacionados nas lojas de conveniência e mais de 80 mil produtos lubrax são vendidos em todo o País. São ao total mais de 19 mil pontos de consumo em empresas clientes, 90 aeroportos clientes, 80 das 100 maiores empresas do Brasil são clientes, 38% de todo o combustível usado por empresas no país é fornecido pela Vibra e 7 em cada 10 vôos comerciais são abastecidos pela Vibra no Brasil;

SLC Agrícola S.A – SLCE3

INDICADORES DE VALUATION

D.Y " " 5,58%	P/L " " 6,30	PEG RATIO 0,06	P/VP " " 1,97	EV/EBITDA " " -	EV/EBIT " " 4,24
P/EBITDA " " -	P/EBIT " " 3,52	VPA " " 22,11	P/ATIVO " " 0,62	LPA " " 6,89	P/SR " " 1,12
P/CAP. GIRO " " 3,03	P/ATIVO CIRC. LIQ. " " -1,18				

INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO

DÍV. LÍQUIDA/PL " " 0,40	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA " " -	DÍV. LÍQUIDA/EBIT " " 0,72	PL/ATIVOS " " 0,31	PASSIVOS/ATIVOS " " 0,67	LIQ. CORRENTE " " 1,73
--------------------------	---------------------------	----------------------------	--------------------	--------------------------	------------------------

INDICADORES DE EFICIÊNCIA

M. BRUTA " " 36,69%	M. EBITDA " " -%
M. EBIT " " 31,78%	M. LÍQUIDA " " 17,74%

INDICADORES DE RENTABILIDADE

ROE " " 31,18%	ROA " " 9,76%
ROIC " " 25,20%	GIRO ATIVOS " " 0,55

INDICADORES DE CRESCIMENTO

CAGR RECEITAS 5 ANOS 30,68%	CAGR LUCROS 5 ANOS 117,70%
-----------------------------	----------------------------



- Oferece exposição a um dos setores mais resilientes e competitivos do Brasil sob a forma de uma companhia grande e bem administrada, com um modelo de negócios comprovado que busca ser um produtor de baixo custo de soja, algodão e milho via adoção de tecnologia nas áreas mais tradicionais da agricultura;
- O seu modelo de negócios asset-light deve crescer 46% a área plantada em 2022 e permitir que a empresa se beneficie de alta alavancagem operacional e fortalecer sua posição como uma das melhores maneiras de se expor a alta dos preços das commodities agrícolas, com fundamentos sólidos;
- Os riscos associados ao aumento dos preços dos insumos agrícolas diminuirão, enquanto a estabilidade nos preços dos fertilizantes nos últimos meses também é um presságio positivo para as margens;

Lojas Renner S.A. – LREN3



INDICADORES DE VALUATION					
D.Y 2,37%	P/L 24,27	PEG RATIO 6,64	P/VP 2,45	EV/EBITDA 10,39	EV/EBIT 19,13
P/EBITDA 11,33	P/EBIT 20,87	VPA 9,73	P/ATIVO 1,12	LPA 0,98	P/SR 2,03
P/CAP. GIRO 3,94	P/ATIVO CIRC. LIQ. -3,26				
INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO					
DÍV. LÍQUIDA/PL -0,20	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA -0,95	DÍV. LÍQUIDA/EBIT -1,74	PL/ATIVOS 0,46	PASSIVOS/ATIVOS 0,54	LIQ. CORRENTE 1,77
INDICADORES DE EFICIÊNCIA		INDICADORES DE RENTABILIDADE		INDICADORES DE CRESCIMENTO	
M. BRUTA 58,98%	M. EBITDA 17,95%	ROE 10,10%	ROA 4,62%	CAGR RECEITAS 5 ANOS 10,38%	CAGR LUCROS 5 ANOS 9,24%
M. EBIT 9,75%	M. LÍQUIDA 8,38%	ROIC 7,90%	GIRO ATIVOS 0,55		

- A Renner está bem posicionada para ganhar participação de mercado no fragmentado varejo de vestuário do Brasil, graças à sua:
 - (i) Estrutura de logística de última geração;
 - (ii) Execução premium, também se beneficiando de um trade-down dos consumidores e ganhos de participação de mercado em relação aos pares menores;
 - (iii) Iniciativas de omnichannel, apesar dos investimentos extras para a plataforma multicanal, que devem pressionar as margens nos próximos trimestres;
- Após um ponto de inflexão de vendas desde o 2T21, acelerando em relação aos últimos trimestres, vemos a LREN3 sendo negociado a 14x P/L em 2023

JHSF Participações S.A. – JHSF3



INDICADORES DE VALUATION					
D.Y. ”		P/L ”		PEG RATIO	
6,26%		3,82		0,19	
P/EBITDA ”		P/EBIT ”		VPA ”	
3,17		3,33		6,77	
P/CAP. GIRO ”		P/ATIVO CIRC. LIQ. ”		P/VP ”	
3,12		-0,57		0,81	
				EV/EBITDA ”	
				4,35	
				EV/EBIT ”	
				4,57	
				P/ATIVO ”	
				0,44	
				LPA ”	
				1,44	
				P/SR ”	
				1,79	
INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO					
DÍV. LÍQUIDA/PL ”		DÍV. LÍQUIDA/EBITDA ”		DÍV. LÍQUIDA/EBIT ”	
0,30		1,18		1,24	
				PL/ATIVOS ”	
				0,54	
				PASSIVOS/ATIVOS ”	
				0,45	
				LIQ. CORRENTE ”	
				2,57	
INDICADORES DE EFICIÊNCIA		INDICADORES DE RENTABILIDADE		INDICADORES DE CRESCIMENTO	
M. BRUTA ”		ROE ”		CAGR RECEITAS 5 ANOS	
67,38%		21,27%		39,13%	
M. EBIT ”		ROA ”		CAGR LUCROS 5 ANOS	
53,79%		11,41%		-%	
M. LÍQUIDA ”		ROIC ”			
46,94%		16,42%			
		GIRO ATIVOS ”			
		0,24			

- É uma companhia líder no setor de alta renda, podendo ser dividida em 4 unidades de negócio: Incorporação (construção e lançamento de imóveis residenciais), Shoppings (varejo), Hotéis & Restaurantes e o Aeroporto Executivo;
- Pode ser vista como um ativo anti-cíclico, pelo fato de seu público-alvo serem famílias de altíssima renda, essas geralmente menos impactadas por fatores macroeconômicos;
- Olhando para 2023 e diante, a companhia possui um extenso banco de terrenos próprios, o que a permitirá continuar lançando novos empreendimentos pelos próximos 15-20 anos.

Localiza Rent a Car S.A. – RENT3



INDICADORES DE VALUATION					
D.Y. ”	P/L ”	PEG RATIO	P/VP ”	EV/EBITDA ”	EV/EBIT ”
1,56%	25,18	0,42	6,51	15,01	17,44
P/EBITDA ”	P/EBIT ”	VPA ”	P/ATIVO ”	LPA ”	P/SR ”
12,98	15,09	8,19	1,96	2,12	4,84
P/CAP. GIRO ”	P/ATIVO CIRC. LIQ. ”				
14,24	-2,78				
INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO					
DÍV. LÍQUIDA/PL ”	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA ”	DÍV. LÍQUIDA/EBIT ”	PL/ATIVOS ”	PASSIVOS/ATIVOS ”	LIQ. CORRENTE ”
1,01	2,02	2,35	0,30	0,70	1,87
INDICADORES DE EFICIÊNCIA		INDICADORES DE RENTABILIDADE		INDICADORES DE CRESCIMENTO	
M. BRUTA ”	M. EBITDA ”	ROE ”	ROA ”	CAGR RECEITAS 5 ANOS	CAGR LUCROS 5 ANOS
45,36%	37,27%	25,87%	7,78%	19,68%	38,41%
M. EBIT ”	M. LÍQUIDA ”	ROIC ”	GIRO ATIVOS ”		
32,06%	19,22%	11,88%	0,40		

- A companhia oferece uma relação risco-retorno interessante, depois de negociar de lado no último ano, apesar da aprovação do CADE da incorporação da Unidas;
- Projetam sinergias relevantes e esperam que o mercado as precifique gradualmente à medida que as empresas avancem com a integração;
- Tópicos adicionais para melhorar o sentimento dos investidores: (i) discussões sobre o Projeto de Lei 5.638/2020, que poderia fornecer incentivos fiscais para o setor de turismo, potencialmente reduzindo impostos federais sobre locadoras de veículos; (ii) gradativa normalização do mercado automotivo, que deverá sustentar a renovação da frota da Localiza com condições de compra mais amigáveis;
- Os fundamentos do Longo Prazo também estão muito intactos para o segmento, com baixas taxas de penetração em muitos segmentos de produtos;

Vale S.A. – VALE3



INDICADORES DE VALUATION					
D.Y. ”	P/L ”	PEG RATIO	P/VP ”	EV/EBITDA ”	EV/EBIT ”
15,89%	3,30	0,03	2,10	2,71	2,92
P/EBITDA ”	P/EBIT ”	VPA ”	P/ATIVO ”	LPA ”	P/SR ”
2,55	2,75	35,67	0,85	22,75	1,33
P/CAP. GIRO ”	P/ATIVO CIRC. LIQ. ”				
16,50	-1,07				
INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO					
DÍV. LÍQUIDA/PL ”	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA ”	DÍV. LÍQUIDA/EBIT ”	PL/ATIVOS ”	PASSIVOS/ATIVOS ”	LIQ. CORRENTE ”
0,13	0,16	0,17	0,40	0,59	1,33
INDICADORES DE EFICIÊNCIA		INDICADORES DE RENTABILIDADE		INDICADORES DE CRESCIMENTO	
M. BRUTA ”	M. EBITDA ”	ROE ”	ROA ”	CAGR RECEITAS 5 ANOS	CAGR LUCROS 5 ANOS
58,69%	52,31%	63,77%	25,77%	25,41%	53,57%
M. EBIT ”	M. LÍQUIDA ”	ROIC ”	GIRO ATIVOS ”		
48,60%	40,47%	44,29%	0,64		

- Acredito que a ação é um grande beneficiário da reabertura e reaceleração da economia chinesa nos próximos meses, na sequência dos lockdowns muito agressivos nas últimas semanas;
- A administração continua altamente disciplinada na alocação de capital (muito pouco capex de crescimento), o que implica que a maior parte da agenda deve ser feita via retornos de caixa aos acionistas – projetam um dividend yield 15% para 2022, incluindo o recentemente anúncio de um programa de recompra de aproximadamente US\$ 8 bilhões

Itau Unibanco Holding S.A. – ITUB4



INDICADORES DE VALUATION

D.Y " " 2,59%  	P/L " " 7,98  	PEG RATIO 0,26  	P/VP " " 1,45  	EV/EBITDA " " 4,35  	EV/EBIT " " 4,80  
P/EBITDA " " 4,68  	P/EBIT " " 5,17  	VPA " " 15,59  	P/ATIVO " " 0,11  	LPA " " 2,83  	P/SR " " 1,02  
P/CAP. GIRO " " -  	P/ATIVO CIRC. LIQ. " " -0,11  				

INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO

DÍV. LÍQUIDA/PL " " -  	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA " " -  	DÍV. LÍQUIDA/EBIT " " -  	PL/ATIVOS " " 0,07  	PASSIVOS/ATIVOS " " 0,92  	LIQ. CORRENTE " " -  
---	---	---	---	--	---

INDICADORES DE EFICIÊNCIA

M. BRUTA " " 61,20%  	M. EBITDA " " 21,74%  
M. EBIT " " 19,70%  	M. LÍQUIDA " " 12,75%  

INDICADORES DE RENTABILIDADE

ROE " " 18,14%  	ROA " " 1,34%  
ROIC " " -%  	GIRO ATIVOS " " 0,11  

INDICADORES DE CRESCIMENTO

CAGR RECEITAS 5 ANOS 2,26%  	CAGR LUCROS 5 ANOS 5,09%  
--	--

- A combinação de sua rentabilidade historicamente líder do setor (decorrente de sua eficiência operacional e longo histórico de concessão de crédito) e forte exposição às linhas de crédito ao consumidor para pessoas físicas deve abrir caminho para que o Itaú lidere o setor na frente de crédito nos próximos anos
- Vemos o banco como capaz de continuar crescendo sua carteira de crédito no curto prazo, mantendo a inadimplência em níveis saudáveis, sustentada principalmente por seu sólido histórico em ciclos econômicos anteriores

Sul America S.A. – SULA11



INDICADORES DE VALUATION

D.Y " 1,01%	P/L " 31,41	PEG RATIO -0,36	P/VP " 1,17	EV/EBITDA " 13,11	EV/EBIT " 9,18
P/EBITDA " -26,43	P/EBIT " -18,50	VPA " 6,38	P/ATIVO " 0,32	LPA " 0,24	P/SR " 0,46
P/CAP. GIRO " 0,87	P/ATIVO CIRC. LIQ. " -1,00				

INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO

DÍV. LÍQUIDA/PL " -1,76	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA " 39,86	DÍV. LÍQUIDA/EBIT " 27,90	PL/ATIVOS " 0,28	PASSIVOS/ATIVOS " 0,72	LIQ. CORRENTE " 2,24
-------------------------	-----------------------------	---------------------------	------------------	------------------------	----------------------

INDICADORES DE EFICIÊNCIA

M. BRUTA " 5,36%	M. EBITDA " -1,74%
M. EBIT " -2,49%	M. LÍQUIDA " 1,47%

INDICADORES DE RENTABILIDADE

ROE " 3,72%	ROA " 1,03%
ROIC " -8,10%	GIRO ATIVOS " 0,70

INDICADORES DE CRESCIMENTO

CAGR RECEITAS 5 ANOS 4,58%	CAGR LUCROS 5 ANOS -15,30%
----------------------------	----------------------------


- Resultado do 1T foi influenciado pelo aumento da sinistralidade em saúde com a nova variante Ômicron e a alta de procedimentos eletivos nas clínicas e hospitais, segundo informa o balanço;
- O processo de fusão com a Rede D'or, foi aprovado em abril pelos respectivos acionistas e, agora, submetido para aprovação pelos órgãos reguladores, após aval dos Conselhos das duas companhias;

Multiplan S.A. – MULT3

INDICADORES DE VALUATION

D.Y [”]	P/L [”]	PEG RATIO	P/VP [”]	EV/EBITDA [”]	EV/EBIT [”]
3,20%  	24,25  	-0,79  	2,16  	16,50  	21,01  
P/EBITDA [”]	P/EBIT [”]	VPA [”]	P/ATIVO [”]	LPA [”]	P/SR [”]
14,31  	18,22  	10,79  	1,31  	0,96  	9,74  
P/CAP. GIRO [”]	P/ATIVO CIRC. LIQ. [”]				
27,39  	-1,53  				

INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO

DÍV. LÍQUIDA/PL [”]	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA [”]	DÍV. LÍQUIDA/EBIT [”]	PL/ATIVOS [”]	PASSIVOS/ATIVOS [”]	LIQ. CORRENTE [”]
0,33  	2,20  	2,80  	0,60  	0,40  	1,48  

INDICADORES DE EFICIÊNCIA

M. BRUTA [”]	M. EBITDA [”]
79,14%  	68,05%  
M. EBIT [”]	M. LÍQUIDA [”]
53,45%  	40,14%  

INDICADORES DE RENTABILIDADE

ROE [”]	ROA [”]
8,92%  	5,38%  
ROIC [”]	GIRO ATIVOS [”]
7,68%  	0,13  

INDICADORES DE CRESCIMENTO

CAGR RECEITAS 5 ANOS	CAGR LUCROS 5 ANOS
3,03%  	13,14%  



- Possuí um portfólio premium de shoppings voltado principalmente para alta renda (Mais resiliente ao cenário econômico desafiador);
- Apresentou fortes números no resultado do 4T de 2021, inclusive na taxa de vacância que caiu 10% para 4,7%;
- Pela primeira vez desde a chegada da pandemia, as vendas nos shoppings já superam os níveis de 2019, quando a crise sanitária ainda não havia se instalado no País.

Banco BTG Pactual S.A. – BPAC11



INDICADORES DE VALUATION					
D.Y " "1,69%	P/L " "11,53	PEG RATIO0,21	P/VP " "2,22	EV/EBITDA " "8,84	EV/EBIT " "8,68
P/EBITDA " "8,84	P/EBIT " "8,68	VPA " "10,25	P/ATIVO " "0,27	LPA " "1,97	P/SR " "4,10
P/CAP. GIRO " "5,50	P/ATIVO CIRC. LIQ. " "-3,72				
INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO					
DÍV. LÍQUIDA/PL " "-	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA " "-	DÍV. LÍQUIDA/EBIT " "-	PL/ATIVOS " "0,12	PASSIVOS/ATIVOS " "0,88	LIQ. CORRENTE " "1,05
INDICADORES DE EFICIÊNCIA		INDICADORES DE RENTABILIDADE		INDICADORES DE CRESCIMENTO	
M. BRUTA " "38,43%	M. EBITDA " "46,42%	ROE " "19,25%	ROA " "2,31%	CAGR RECEITAS 5 ANOS5,25%	CAGR LUCROS 5 ANOS9,82%
M. EBIT " "47,30%	M. LÍQUIDA " "35,59%	ROIC " "-%	GIRO ATIVOS " "0,06		

- Com um lucro recorde de R\$ 6,5 bilhões em 2021, rentabilidade de 20,3% em relação ao patrimônio médio do ano e um total de R\$ 1 trilhão em recursos administrados de clientes, o BTG vive uma das melhores fases, talvez a melhor, de sua história;
- o BTG é hoje o quarto maior banco privado do País, atrás apenas de Itaú, Bradesco e Santander;

BR Malls Participações S.A. – BRML3

INDICADORES DE VALUATION											
D.Y ”		P/L ”		PEG RATIO		P/VP ”		EV/EBITDA ”		EV/EBIT ”	
0,69%		31,69		-0,20		0,59		12,41		14,03	
P/EBITDA ”		P/EBIT ”		VPA ”		P/ATIVO ”		LPA ”		P/SR ”	
8,92		10,09		13,09		0,33		0,24		5,24	
P/CAP. GIRO ”		P/ATIVO CIRC. LIQ. ”									
7,39		-0,36									
INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO											
DÍV. LÍQUIDA/PL ”		DÍV. LÍQUIDA/EBITDA ”		DÍV. LÍQUIDA/EBIT ”		PL/ATIVOS ”		PASSIVOS/ATIVOS ”		LIQ. CORRENTE ”	
0,23		3,49		3,95		0,56		0,42		1,85	
INDICADORES DE EFICIÊNCIA				INDICADORES DE RENTABILIDADE				INDICADORES DE CRESCIMENTO			
M. BRUTA ”		M. EBITDA ”		ROE ”		ROA ”		CAGR RECEITAS 5 ANOS		CAGR LUCROS 5 ANOS	
90,34%		58,71%		1,87%		1,04%		-2,54%		3,41%	
M. EBIT ”		M. LÍQUIDA ”		ROIC ”		GIRO ATIVOS ”					
51,90%		16,52%		3,66%		0,06					



- Com 100% dos shoppings abertos, apesar do cenário macro mais difícil;
- Possui um portfólio de shoppings que atende maior gama de classes sociais;
- Os acionistas aprovaram a fusão com a Aliansce Sonae Com o negócio, a empresa será considerada o maior conglomerado de shoppings no Brasil. A fusão ainda está sujeita à aprovação por parte do CADE

Suzano S.A. – SUZB3

INDICADORES DE VALUATION

D.Y [”]	P/L [”]	PEG RATIO	P/VP [”]	EV/EBITDA [”]	EV/EBIT [”]
2,70%	3,10	0,00	2,66	4,70	6,52
P/EBITDA [”]	P/EBIT [”]	VPA [”]	P/ATIVO [”]	LPA [”]	P/SR [”]
2,69	3,74	18,57	0,59	15,93	1,61
P/CAP. GIRO [”]	P/ATIVO CIRC. LIQ. [”]				
2,79	-0,83				

INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO

DÍV. LÍQUIDA/PL [”]	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA [”]	DÍV. LÍQUIDA/EBIT [”]	PL/ATIVOS [”]	PASSIVOS/ATIVOS [”]	LIQ. CORRENTE [”]
1,97	2,00	2,78	0,22	0,78	4,12

INDICADORES DE EFICIÊNCIA

M. BRUTA [”]	M. EBITDA [”]
49,30%	59,61%
M. EBIT [”]	M. LÍQUIDA [”]
42,95%	51,86%

INDICADORES DE RENTABILIDADE

ROE [”]	ROA [”]
85,78%	19,20%
ROIC [”]	GIRO ATIVOS [”]
10,03%	0,37

INDICADORES DE CRESCIMENTO

CAGR RECEITAS 5 ANOS	CAGR LUCROS 5 ANOS
32,90%	66,56%



- O primeiro trimestre de 2022 foi novamente marcado por significativas restrições logísticas nas cadeias globais e baixa disponibilidade de celulose de mercado, o que impulsionou os preços ao longo do período. Neste contexto, a companhia manteve sua consistência na geração de caixa, ainda que a apreciação cambial, a continuidade da elevação dos preços das commodities e as paradas programadas de manutenção tenham impactado o Ebitda em relação ao trimestre anterior



Pet Center Comercio e Participações S.A. – PETZ3

INDICADORES DE VALUATION

D.Y ” 0,49%	P/L ” 70,08	PEG RATIO 1,81	P/VP ” 2,76	EV/EBITDA ” 18,01	EV/EBIT ” 28,69
P/EBITDA ” 19,31	P/EBIT ” 30,75	VPA ” 3,83	P/ATIVO ” 1,43	LPA ” 0,15	P/SR ” 2,15
P/CAP. GIRO ” 7,99	P/ATIVO CIRC. LIQ. ” -2,26				

INDICADORES DE ENDIVIDAMENTO

DÍV. LÍQUIDA/PL ” -0,19	DÍV. LÍQUIDA/EBITDA ” -1,29	DÍV. LÍQUIDA/EBIT ” -2,06	PL/ATIVOS ” 0,52	PASSIVOS/ATIVOS ” 0,48	LIQ. CORRENTE ” 1,95
----------------------------	--------------------------------	------------------------------	---------------------	---------------------------	-------------------------

INDICADORES DE EFICIÊNCIA

M. BRUTA ” 48,38%	M. EBITDA ” 11,12%
M. EBIT ” 6,98%	M. LÍQUIDA ” 3,06%

INDICADORES DE RENTABILIDADE

ROE ” 3,94%	ROA ” 2,04%
ROIC ” 6,96%	GIRO ATIVOS ” 0,66

INDICADORES DE CRESCIMENTO

CAGR RECEITAS 5 ANOS -%	CAGR LUCROS 5 ANOS -%
----------------------------	--------------------------

- Petz é considerada uma empresa de high growth, ou seja, de crescimento forte, juros mais altos afetam o papel diretamente, porque aumentam o desconto nos fluxos de caixa futuro para o valuation. A empresa continua consistente num segmento que cresce de forma robusta;
- Em conjunto com a baixa penetração do mercado de pets em nosso país e a resiliência do setor pet — que cresce mesmo com a economia brasileira andando de lado (ou até descendo a ladeira), contribuem para o crescimento das operações da companhia

- Montagem da Carteira:
 - Cases para até 15% da Carteira



- Montagem da Carteira:
 - Cases para no máximo 5%



SulAmérica



RENNER



Multiplan



JHSF



Localiza
Rent a Car



SUZANO



PetroRio



BRMALLS



SLC Agrícola