



## Mão na massa

Como vivemos num mundo complexo, com excesso de informações, vamos precisar lidar com o fato de que a natureza das pessoas é optarem por atalhos que facilitem suas decisões. Pensando nisso, como você pode usar o princípio de influência da escassez para persuadir as pessoas a realizarem alguma decisão que você queira?

Você pode criar um documento para escrever os itens e se quiser compartilhar a sua resposta no Fórum da Alura, fique à vontade!