

Como passar confiança para o seu possível cliente.

As pessoas no geral só compram quando confiam

É importante que você tenha segurança e conhecimento no que está falando e vendendo

Se posicione com postura de um profissional que sabe aonde quer chegar e os resultados que quer gerar para o seu cliente

Tenha um perfil atualizado

Esteja atento a sua escrita na criação de conteúdo do seu perfil

Ter uma boa aparência, postura, olhar nos olhos do cliente, falar com clareza, tudo isso influencia bastante na hora de passar confiança para o cliente

Como passar confiança para o seu possível cliente.

- 1. As pessoas no geral só compram quando confiam**
- 2. É importante que você tenha segurança e conhecimento no que está falando e vendendo**
- 3. Se posicione com postura de um profissional que sabe aonde quer chegar e os resultados que quer gerar para o seu cliente**
- 4. Tenha um perfil atualizado**
- 5. Esteja atento a sua escrita na criação de conteúdo do seu perfil**
- 6. Ter uma boa aparência, postura, olhar nos olhos do cliente, falar com clareza, tudo isso influencia bastante na hora de passar confiança para o cliente**

