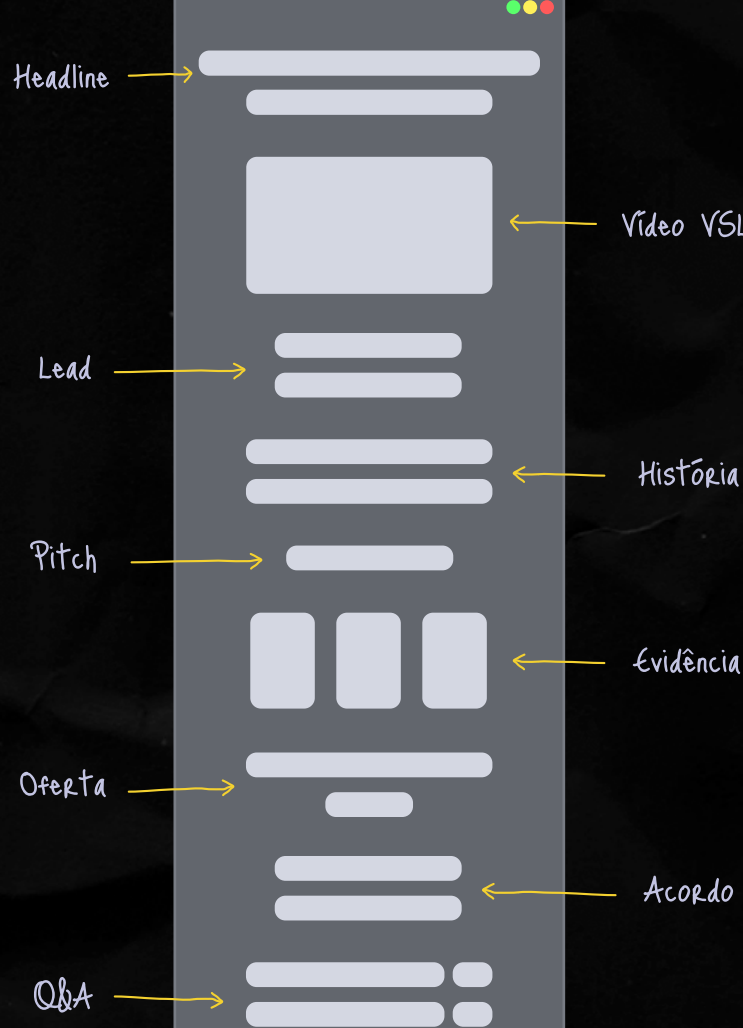


Página Apollo

O blueprint de 9 passos para uma página de vendas

Uma página é tudo que você precisa para convencer as pessoas a comprar tudo o que você está vendendo. Sua página deve incluir cada um dos nove itens na ordem listada.



Headline

Crie curiosidade usando uma dessas táticas na sua headline

Faça uma promessa ousada

Fazer uma reclamação ultrajante

Faça uma questão

1

2

Vídeo VSL

Prenda a atenção com um vídeo de vendas VSL



Lead

Prepare o cenário do seu potencial cliente com essas ideias

Apresente um cenário

Comece uma história

Faça um pouco de perguntas

3

História

Aponte o problema através da história que eles irão amar

Conte sua história

Conte a história deles

Conte a história de um cliente



Pitch

Compartilhe a solução dos seus problemas para conquistá-los

Apresente o seu produto

Explique todos benefícios

5

Evidência

Apresente a prova que o seu produto vai resolver o problema

Entenda a suas queixas

Construa a sua credibilidade

Mostre testemunhos de clientes

6

Oferta

Descreva a oferta com esses simples passos

Explique cada peça

Construa o valor

Revele o preço

7

Acordo

Feche o acordo e dê a eles todas as razões para agir agora

Remova riscos

Adoce o preço

Crie urgência

Fortaleça a chamada para ação CTA

Um aviso severo

8

Q&A

Uma sessão de **perguntas e respostas** que procura responder pelo menos seis perguntas

9