

[esse conteúdo some em 3h]

A estratégia para  
gerar **picos de**  
**vendas semanais**  
utilizando seus stories

Para essa estratégia vamos usar apenas dois ingredientes.

Ingrediente 1: múltiplas ofertas

Ingrediente 2: ancoragem

**1) Múltiplas ofertas:** você precisará de 3 ofertas com tickets bem diferente. Idealmente 10x mais, por exemplo

*Uma oferta de R\$ 60.000*

*Uma oferta de R\$ 6.000*

*Uma oferta de R\$ 100-600*

Detalhe importante: Caso você não tenha uma oferta 10x mais cara. Simplesmente crie uma. Se você vender, ótimo. Se não vender, ela funcionar como a âncora que precisamos.

**2) Ancoragem:** Caro ou barato é apenas uma questão de comparação.

R\$ 6.000 é caro ou barato? - Comparado a uma oferta de R\$ 60.000 é barato. Perto de R\$ 100, é caro.

Com isso estabelecido vamos a execução:

**Passo 1:** Você fará um story com a sua oferta mais cara. É importante que você coloque o preço dessa oferta explícito.

As pessoas tem que ver e pensar:

*"poxa ele tem uma oferta de R\$ 60.000" - ou qualquer outro valor*  
10x

**Passo 2:** Faça isso no dia seguinte. Agora você deve fazer a oferta média de R\$ 6.000. Nesta oferta você colocará preço, levará as pessoas para a sua DM e revelará o preço por lá.

R\$ 6.000 não será tanto assim, depois de você ter apresentado uma de R\$ 60.000

**Passo 3:** Dois dias após a oferta de R\$ 6.000 você ofertará a de R\$ 100. Aqui pode ser um workshop/Reunião.

O que são R\$ 100 perto de R\$ 60.000 ou R\$ 6.000? Nada!

A magia dessa estratégia é que ela pega pessoas em diversos momentos de compra. Se bem executado você poderá ter vendas nas 3 ofertas.

Ponto de atenção: Repita isso no máximo 2x no mês para manter a efetividade.

—

Bem, espero que isso tenha sido útil. É uma das coisas que mais executo por aqui. Quer um pouco mais detalhado?

Tá aqui mais uma oportunidade: **Por R\$ 27,00 eu vou te enviar esse conteúdo em PDF + um vídeo rápido de 10 min (conteúdo gang), neste vídeo eu mostro a estratégia e os modelos de stories para fazer em cada oferta. Mostro exatamente o que postar e como postar para conseguir o pico semanal.**

Envie "**27**" se quiser isso.