

Sr. João

João começa a empreender no segmento de brinquedos de madeira: ele estuda o projeto e percebe que não existem e-commerces neste segmento de mercado, e pelo motivo de ter contato com um fornecedor confiável e barato, decide abrir um e-commerce com o foco inicial de vender brinquedos de madeira educativos (mercado bem segmentado).

Depois que João abre seu e-commerce, tem a primeira impressão de que a loja online não obteve um bom resultado, já que João adicionou em seu e-commerce brinquedos eletrônicos vendidos por outras grandes lojas (como ri happy).

De acordo com o que aprendemos, e depois de analisar o case de cima, em que conclusão podemos chegar podemos chegar na conclusão de que:

Selecione uma alternativa

- A** A loja de João inicialmente não deu certo por falta de dedicação, falta de planejamento financeiro e conhecimento de mercado
- B** A loja de João inicialmente não deu certo porque o segmento de brinquedos de madeira já está ultrapassado.
- C** A loja de João inicialmente não deu certo porque ele esqueceu de seu foco inicial e propósito, adicionando outros produtos (brinquedos eletrônicos) sem focar nos brinquedos de madeiras educativos.