

MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO



ASPECTOS GERAIS

$$M.C = \text{Preço de Venda} - (\text{Custos Variáveis} + \text{Despesas Variáveis})$$

- É quanto o produto contribui para amortizar os **custos fixos e despesas fixas**
- **M.C.U.** = Margem de contribuição **unitária**
- **M.C.T** = Margem de contribuição **total**
 $\hookrightarrow = M.C.U. \times \text{Quantidade vendida}$

LIMITAÇÕES DA CAPACIDADE DE PRODUÇÃO

- Se não houver restrições \rightarrow o produto **mais rentável** será o que apresentar **maior M.C.U**
- Se houver restrições \rightarrow o produto **mais rentável** será o que apresentar **maior M.C.U** por **fator de restrição**
 (Ex.: quantidade de matéria prima disponível)

PONTOS DE EQUILÍBRIO

EQUILÍBRIO CONTÁBIL

$$P.E.C = \frac{(\text{custos fixos} + \text{despesas fixas})}{\text{margem de contribuição unitária}}$$

EQUILÍBRIO FINANCEIRO

$$P.E.F = \frac{\text{Custos fixos} + \text{despesas fixas} - (D+A+E)}{\text{margem de contribuição unitária}}$$

\hookrightarrow D = Depreciação
 A = Amortização
 E = Exaustão

EQUILÍBRIO ECONÔMICO

ou lucro desejado

$$P.E.E = \frac{\text{custos fixos} + \text{despesas fixas} + \text{custo de oportunidade}}{\text{margem de contribuição unitária}}$$

EQUILÍBRIO OPERACIONAL

$$P.E.O = \frac{\text{custos fixos} + \text{despesas fixas} - \text{despesas financeiras}}{\text{margem de contribuição unitária}}$$

MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO

MARGEM DE SEGURANÇA

- Quão **acima do ponto de equilíbrio** está operando a empresa
- = quanto as vendas podem cair até a empresa entrar em prejuízo

• Ex.:

{ Ponto de equilíbrio = 900 unidades
 { Operação atual = 1000 unidades
 ↪ Margem de segurança = 100 unidades

EFEITOS DA VARIAÇÃO DE CUSTOS

ALTERAÇÃO NOS CUSTOS FIXOS ➡ Ponto de equilíbrio altera-se no **mesmo** percentual

ALTERAÇÃO NOS CUSTOS VARIÁVEIS ➡ Ponto de equilíbrio altera-se no **mesmo** percentual da **margem de contribuição**

ALAVANCAGEM OPERACIONAL

- = Aumento do **lucro** resultante de um aumento do **volume** de produção

$$A.O. = \frac{\text{porcentagem de acréscimo no lucro}}{\text{porcentagem de acréscimo no volume}}$$

ou

$$A.O. = \frac{\text{margem de contribuição total}}{\text{lucro total}}$$

- Também chamada de **grau de alavancagem operacional (G.A.O)**