

FELLIPE NOG



ABORDAGEM UNIVERSAL

2.0

UM GUIA PRÁTICO PARA
VOCÊ TER SUCESSO COM
AS VENDAS NA RUA

O melhor script de abordagem para vendas na rua

Fellipe Nog - Renda de Rua

ABORDAGEM UNIVERSAL 2.0

RENDA DE RUA - FELLipe NOG

Autor: Fellipe Nog - @rendaderua

<https://www.instagram.com/rendaderua>

AVISO IMPORTANTE



É EXPRESSAMENTE PROIBIDO REPASSAR ESSE CONTEÚDO PARA TERCEIROS

COPIAR OU COMPARTILHAR ESTE CONTEÚDO NA INTERNET

ENVIAR PARA PESSOAS NÃO AUTORIZADAS A ACESSAR ESTE DOCUMENTO

(Quem descumprir essas regras está sujeito(a) a penalidades sobre direitos autorais e banimento permanente do acesso à abordagem)

PS: Este documento não é editável aqui.
Edite para sua realidade em seu bloco de notas.



ABORDAGEM UNIVERSAL 2.0

RENDA DE RUA - FELLipe NOG

Com seus produtos **NÃO** a mostra, aborde seus clientes assim... **SEMPRE SORRINDO**

Oi, tudo bem? Posso falar com você um minutinho?
(Cliente responde SIM prossiga, se responder NÃO, vai pro próximo)

Tudo bem? Eu me chamo (**PREENCHA COM SEU NOME AQUI**)

E eu tenho um objetivo de (**MONTAR, CONSTRUIR OU REALIZAR (COLOQUE AQUI SEU OBJETIVO)**)

Pois assim (**DIGA UM BENEFÍCIO QUE SEU OBJETIVO IRÁ TE PROPORCIONAR OU BENEFICIAR**)

(JAMAIS FALE DE PROBLEMAS OU HISTÓRIAS TRISTES, SEUS CLIENTES JÁ TEM OS PROBLEMAS DELES PRA SE PREOCUPAR, FOQUE EM MANTER A ABORDAGEM POSITIVA E VERDADEIRA.



ABORDAGEM UNIVERSAL 2.0

RENDA DE RUA - FELLIPE NOG

E como isso requer muito esforço e o que eu mais tenho é força de vontade pra fazer acontecer **(SORRIA)** pra eu conseguir bater essa meta o mais rápido possível, **(NESSA HORA, PEGUE SEU PRODUTO NA MÃO E PROSSIGA)** eu criei essas caixinhas de brigadeiro gourmet **(ou o produto que você escolheu vender)** onde eu só uso ingredientes nobres e é tudo sem adição de açúcar, cada brigadeiro contém 22 gramas **(ou a gramatura que você escolher)** e a massa é SUPER CREMOSA e cada caixinha dessa vendida é um passo a mais em direção a alcançar essa meta.

Você gosta de brigadeiros? **(SORRISO)**
(NORMALMENTE O CLIENTE VAI RESPONDER QUE SIM POIS VOCÊ JÁ SE VENDEU ANTES DO PRODUTO... SE FALAR QUE NÃO, VAI PRO PRÓXIMO)

Cliente responde que sim: **(SORRIA E PROSSIGA)**
Se falar não, peça pra mostrar sem compromisso, se falar não de novo, vai pro próximo.)



ABORDAGEM UNIVERSAL 2.0

RENDA DE RUA - FELLipe NOG

Certo, deixa eu te mostrar sem compromisso, aqui eu tenho 4 brigadeiros de (**FALAR TODOS OS SABORES DOS SEUS PRODUTOS APONTANDO UM POR UM**)

Exemplo: Cacau 35% tradicional, cacau crocante tipo chokito, beijinho de coco e beijinho crocante com chocolate branco... Cada brigadeiro tem 22 g e a massa é super cremosa.

(SE O SEU PRODUTO FOR OUTRO, FALE SOBRE AS CARACTERÍSTICAS DO SEU PRODUTO)

(NORMALMENTE AQUI O CLIENTE PERGUNTA O PREÇO, SE ELE NÃO PERGUNTAR PROSSIGA A ABORDAGEM)

Olha, normalmente eu vendo a 12, mas como hoje eu já vendi algumas caixinhas a 10,00, pra não ser injusto com você, você que manda, 10 ou 12? E eu aceito cartão e Pix que estou prevenido
(SORRISOOO)



ABORDAGEM UNIVERSAL 2.0

RENDA DE RUA - FELLIPE NOG

(Caso prefira, fale que normalmente você vende cada caixinha a 12, mas que sempre faz 2 por 20,00, e que aceita cartão e pix porque está prevenido(a))

Quando o cliente escolher apenas uma caixinha diga:

E ó, se quiser levar 2 por 18 eu não fico triste tá, aliás, eu fico bem feliz com isso
(SORRISOOO)

Agora deixe o cliente escolher a quantidade de caixinhas, entregue pra ele e faça a venda.

Após finalizar a venda fale para o cliente te dar o feedback do seu produto a próxima vez que vocês se encontrarem, ou que ele pode mandar o feedback dos brigadeiros no seu perfil do Instagram, e que você ficará muito feliz com isso.



ABORDAGEM UNIVERSAL 2.0

RENDA DE RUA - FELLIPE NOG

Isso irá fazer você receber feedbacks dos seus produtos online ou pessoalmente e vender novamente para esse mesmo cliente várias vezes.

Agradeça o cliente e vai pro próximo...

PS: Toda essa abordagem foi construída em cima de uma base estratégica para fazer o cliente gostar de você antes do produto, está comprovado que funciona, mas para ter o melhor resultado em cada abordagem, trabalhe sua simpatia, seu sorriso e sua naturalidade... no começo você vai gaguejar e isso é normal, mas praticando você logo estará fazendo a abordagem automaticamente, confia no método e aplica.
(TREINE NA FRENTE DO ESPELHO)
Desejo ótimas vendas.



ABORDAGEM UNIVERSAL 2.0

RENDA DE RUA - FELLipe NOG

MINHAS RECOMENDAÇÕES:

Maquininha de cartão que indico para vender na rua (não precisa de conexão com a internet)

<https://bit.ly/MinizinhaChip3RendaDeRua>

Me siga no Instagram

<https://www.instagram.com/rendaderua>

Se inscreva no meu canal do YouTube

<https://youtube.com/channel/UC3Oxxrtw5Zcy87Cxck2wNBg>

