

Projeto de conclusão #4

Finalizando o nosso Projeto de Conclusão

Agora que já refletimos e escrevemos os aspectos que cobrem o entendimento da demanda, delimitação de estratégia de contratação e negociação, bem como descrevemos os critérios e informações relevantes para elaboração de propostas técnica e comercial pelos fornecedores, chegou a hora de finalizarmos o processo de seleção!

Para isso, precisamos ao receber as propostas técnicas e comerciais dos potenciais fornecedores estruturarmos nossa análise e nivelarmos a aplicação dos critérios de seleção dos mesmos.

Então que tal você criar uma planilha para registrar num único local as informações-chave para seleção do fornecedor?

Depois que fizer isso compare sua planilha com as duas dos exemplos de compra de computadores e serviços de limpeza que disponibilizamos abaixo e verifique quais informações você poderia acrescentar no seu exemplo, ok!?

[Critérios de seleção de fornecedor - Computadores \(https://caelum-online-public.s3.amazonaws.com/1249-gestao-fornecedores-selecao-contratacao/04/A4%20-%20Crit%C3%A9rios%20de%20sele%C3%A7%C3%A3o_fornecedor_computador.xlsx\)](https://caelum-online-public.s3.amazonaws.com/1249-gestao-fornecedores-selecao-contratacao/04/A4%20-%20Crit%C3%A9rios%20de%20sele%C3%A7%C3%A3o_fornecedor_computador.xlsx)

[Critérios de seleção de fornecedor - Limpeza \(https://caelum-online-public.s3.amazonaws.com/1249-gestao-fornecedores-selecao-contratacao/04/A4-%20Crit%C3%A9rios%20de%20sele%C3%A7%C3%A3o_fornecedor_limpeza.xlsx\)](https://caelum-online-public.s3.amazonaws.com/1249-gestao-fornecedores-selecao-contratacao/04/A4-%20Crit%C3%A9rios%20de%20sele%C3%A7%C3%A3o_fornecedor_limpeza.xlsx)

Com isso, encerramos esta atividade prática proposta em nosso projeto de conclusão, esperamos que com estas reflexões e exercícios teóricos e práticos, você consiga visualizar, colaborar e/ou expandir suas possibilidades de atuação profissional em processos de seleção e gestão de contratos de fornecedores!

Boa sorte em sua carreira!