

## Seleção x Contratos x Riscos

Nesta aula aprendemos que existem diferentes tipos de contrato em termos de formas de precificarmos os valores a serem pagos em contratos de fornecedores durante o processo de seleção. Vimos também que cada tipo de contrato está diretamente associado a alguns riscos.

Agora, com base no seu entendimento desta relação tipo de contrato considerando a forma de remuneração ao fornecedor x riscos associados ao contratante durante a seleção de fornecedores). Assinale a única opção **falsa** dentre as relacionadas abaixo:

*Selecione uma alternativa*

- A** Tabela de Preços fixada gera o risco do fornecedor solicitar reajustes periodicamente na medida que o preço de cada item ou serviço a ser prestado tenha necessidade de ser ajustado
- B** Horas gera o risco do fornecedor cadenciar o ritmo da execução dos trabalhos e/ou superdimensionar a orçamento real de horas para realizar determinada tarefa, visando alavancar os valores de pagamento associado ao contrato.
- C** Misto envolvendo a entrega de produtos e serviços com um teto máximo de pagamento ao fornecedor gerando o risco do fornecedor executar o contrato a “toque de caixa”, ou seja, realizar o contrato numa alta velocidade para receber 100% do valor rapidamente, alheio as necessidades reais do cliente, e deixar o contratante (cliente) sem alternativas tirando renovar o contrato e/ou fazendo novo processo de seleção de fornecedor, como por exemplo uma contratação emergencial para suprir demandas depois o contrato tiver sido realizado.
- D** Preço Fixo: gera o risco de desperdício de recursos financeiros, pois o fornecedor sabendo da pouca flexibilidade para atualização dos preços, salvo cláusulas contratuais de reajuste de índices de inflação em contratos longos, acaba por embutir “gordura” no valor de sua proposta apresentada durante o processo de seleção