

O que aprendemos

Em nossa 2ª aula, aprendemos:

- Como considerar aspectos estratégicos e operacionais na formatação da demanda de seleção de fornecedores.
- A importância de classificação da demanda dentro do processo de seleção dos fornecedores.
- Entendemos como usar e os impactos que as premissas e restrições pode gerar na seleção de um fornecedor.
- Continuamos as reflexões e montagem do nosso projeto de conclusão de curso tendo como a formatação do processo de seleção para compra de computadores (produtos) e de serviços (serviços de limpeza geral).
- Entendemos que por trás de uma seleção existe uma demanda, um demandante e um demandado (fornecedor).
- Vimos alguns cuidados que devem ser seguidos desde a seleção dos fornecedores, dentre eles o não uso da "Venda Casada".
- Avançamos nos estudos da simulação do Projeto de Conclusão do Curso que estamos adotando neste curso.

Na próxima aula continuaremos nossos estudos focando em aspectos de alinhamento estratégicos, táticos (gestão) e operacionais durante o processo de seleção de fornecedores entre as partes.

Vamos continuar?