

NOVA ERA
MILIONÁRIA

LEVANTANDO CAIXA

@kaykyjaniszewski

// DESTRAVANDO SEU POTENCIAL

Como destravar o seu potencial? Eu vou falar aqui hoje sobre estoicismo, você precisa entender o que é isso para entrar nesse mercado e ter sucesso em qualquer mercado que seja.

O que é o estoicismo? Basicamente, eu devo me preocupar somente com o que está ao meu alcance, no meu controle, o que não está no meu controle eu não devo me preocupar. Porque é fruto do acaso.

Aquilo não é culpa minha como por exemplo, se eu nasci com uma situação financeira ruim, boa ou média, você não é culpado disso. Isso **não está no seu controle**, isso não está no seu alcance, não foi você que decidiu, não foi você que fez essa escolha.

Agora, se você continuar com a situação financeira na qual você nasceu e as situações na quais você quer mudar, se você continuar com elas. Aí sim, você deve se preocupar, porque a culpa vai ser sua. **Nós devemos mudar a nossa realidade** e não esperar que a vida vá mudar ela sozinha,

Por que que alguns têm resultados maiores do que outros sendo que a formação foi a mesma? Eu não estou nem falando de digital. Vamos pegar, por exemplo, faculdade.

2 engenheiros se formaram na mesma faculdade, tiveram o mesmo professor, as mesmas aulas, as mesmas matérias, mesmas provas, mesmo tarefas, tudo igual. Por que que um engenheiro vira um engenheiro de sucesso e o outro tem dificuldade para arrumar emprego, sendo que os 2 tiveram a mesma formação?

Um entendeu que a realidade dele só depende dele, os frutos dele só dependem dele, não adianta querer colher bons frutos, se suas raízes estão podres. Então primeiro a gente tem que entender isso. Tem que desenvolver um Mindset para continua no mercado se você quer continuar nele.

Quer continuar no mercado? Então, ótimo, assuma as suas responsabilidades aqui dentro. Eu e todos os professores que estão aqui só tivemos os resultados que tivemos porque não desistimos na primeira oportunidade, na primeira vez que deu errado, eles não desistiram e eles continuaram errando até entenderem onde estavam errando. Se eu fiz algo de errado **eu vou melhorar**, não é pegar e largar de mão, entendeu?

Nós professores, aqui somos a ponte para você aí alcançar o seu sucesso financeiro. Nós somos a ponte que você tem que andar de um lado para o outro, tá bom? Nós não vamos te levar do ponto A até o ponto B, nós vamos encurtar esse caminho para você, passando conteúdos e experiências, mas vocês têm que caminhar, vocês têm que atravessar a ponte de A até B.

Então espero que vocês apliquem isso na vida de vocês. Medo e timidez, Isso não paga conta, está com medo de prospectar? Não quer prospectar, **não tem problema**, dá o seu jeito, vai lá contratar alguém, vai ensinar essa pessoa a prospectar, é uma pessoa que seja mais solta que você? Que delegue essa função para ela. Feche uma porcentagem com ela "Olha tantos por cento do primeiro mês é seu", entendeu?

Todas as coisas tem uma saída, independente da situação, independente de como você é, da situação de que você passou, da situação que você está, você consegue mudar de vida, mas você tem que fazer a sua parte. Eu e os outros professores dessa mentoria estamos fazendo a nossa abrindo todos os conteúdos para vocês, de tirando dúvidas de vocês com as aulas ao vivo e as aulas gravadas aqui.

Então vocês também tem que fazer a parte de vocês, tem que ser uma via de mão dupla. A gente passa no conteúdo e ajuda vocês e vocês aplicam e tiram dúvidas com a gente.