



O QUE EU FARIA SE ESTIVESSE COMEÇANDO O MEU NEGÓCIO HOJE

1. Abandonaria o perfeccionismo

Antes sempre uma dificuldade para realizar as postagens do Instagram, porque tinha que estar tudo certinho, sendo que não é fundamental está tudo perfeito, o importante mesmo é o cliente entender e ser compreendido de forma simples. A INFORMAÇÃO SER PASSADA É O MAIS IMPORTANTE

Inicialmente simplesmente FAÇA, aos poucos você vai melhorando, mas você precisa FAZER ACONTECER

2. Estaria presente nas redes sociais

Presença do digital hoje é fundamental, atualmente a maioria dos nossos clientes vem todos pelo Instagram, alguns agora por indicação, porém a indicação leva mais tempo. Por isso você deve estar presente nas redes sociais e saber se comunicar nelas, transmitir informações, mostrar o que você faz e como você faz – (TRANSMITE CONFIANÇA PARA SEU CLIENTE)

Crie seu perfil profissional, não misture as coisas – pra quem não te conhece, pode ser que não tenha confiança em você, vendo o seu dia a dia nas redes sociais.



3. Não focaria no dinheiro

Todos nós engenheiros quando entramos na faculdade o foco é o dinheiro, não adianta mentir. Porém o dinheiro vai ser uma consequência quando você estiver bom no que faz e com as pessoas certas do lado – ENTÃO O FOCO PRIMEIRO SERÁ TER CLIENTES E ATENDELOS O MELHOR POSSÍVEL E BUSCAR TER A MELHOR MÃO DE OBRA, O MELHOR ACABAMENTO – E UMA COISA O MELHOR PRAZO – Pra muitos isso não é importante, mas na prática as vezes até mais que a qualidade do serviço...

4. Buscaria estabelecer o meu propósito

Pense no porque você está trabalhando com isso, qual seu maior propósito com isso, pra que se torne prazeroso e você dê o seu melhor.

5. Teria investido ao invés de gastar todo o dinheiro que entrava

Lembre-se nunca em hipótese alguma gaste tudo que entrar, sempre vá deixando uma reserva, pois você como empreendedor vai viver altos e baixos, e na baixa você precisa de uma gordurinha pra poder manter seu negócio, sempre analise uma reserva de emergência e invista no seu negócio.

6. Não teria trabalhado em excesso, mas buscaria pelas estratégias certas

O que quero dizer com isso? As estratégias corretas para seu negócio que vão fazer você ir longe e trabalhar menos, porém



\$ Método EngGRANA \$

no começo não tem como é você e você, mas ao longo do tempo, ir estudando como ser mais produtivo, como reduzir o tempo pra fazer uma mesma tarefa, otimizar seu tempo, sair do operacional e ir para o estratégico.

7. Tomaria decisões mais rápido

Não pense muito pra tomar decisões que você sente que vão dá certo, simplesmente faça acontecer, deu errado? tente novamente de uma forma diferente, sempre buscando melhorar.

8. Aprenderia a vender

Você precisa estudar técnicas de vendas e persuasão, pra vender seu serviço ou produto da melhor forma, entender as dores do cliente, ir direto onde machuca, pra facilitar sua venda, gerar valor com conteúdo pra que você possa cobrar mais caro e o cliente paga sem “reclamar”. Mas não deixe pra depois isso é o mais importante, saber vender...

9. Iria me socializar mais

Isso é bastante importante, estar no meio dos eventos da sua área, está nas lojas, saber interagir com as pessoas e criar um networking forte onde chegar...

10. Não seria tão ingênuo

Muito Cuidado, no início tudo são flores, você deve ficar sempre um pé atrás e analisar sua mão de obra, seus prestadores de



serviço, todos ao seu redor. Nunca libere demais, sempre tudo medindo, tenha o controle da situação.

11. Teria um posicionamento definido

Isso falo em relação ao que você trabalha, você não pode focar em TUDO, deve escolher algo e focar nisso, ser destaque no que você vai fazer. Ser o melhor possível, seja em reformas, mostre antes e depois de apartamentos, projetos mostre a função do projeto, o seu diferencial, o que você pensa de melhor para as famílias, construção de casas mostre os detalhes como você trabalha... TENHA UM POSICIONAMENTO FOCADO.

Por fim Não demore pra aprender o quão importante é não querer fazer tudo sozinho! APRENDER A DELEGAR