

# Qual Método Devo Usar (FBA ou FBM)?

Agora que vocês já viram que existem duas formas de vender na Amazon - FBA e FBM - e vocês já viram as vantagens e desvantagens de cada um, o nosso objetivo aqui é tornar a decisão de vocês um pouco mais fácil, mostrando com mais detalhes a realidade de cada opção de modelo de vendas e assim facilitar a decisão a ser tomada por você.

A sua decisão depende única e exclusivamente da situação e preferência de cada um de vocês. Use o detalhamento abaixo para facilitar a escolha.

- **FBM (Dropshipping):** É recomendado pra quem **tem tempo, mas pouco dinheiro pra começar**. Você vai precisar investir mais tempo porque terá que cuidar do processamento de ordens, atendimento ao consumidor, confirmar envios no tempo prometido, atualizar a sua planilha de controle (enquanto não tiver a sua loja automatizada com o Ecom Solution e Informed) e ter mais cuidado com suas métricas. O ideal seria ter uma noção básica de inglês para lhe proporcionar mais facilidade em comunicação com clientes, mas isso pode ser remediado com os nossos modelos de comunicação que disponibilizamos e google tradutor (Google Tradutor).
- **FBA** - Para quem **não tem muito tempo, mas tem um pouco mais de dinheiro** para investir em inventário. O valor do investimento inicial dependerá de cada um e da quantidade de produtos que você vai comprar inicialmente. Porém, nós recomendamos comprar **pequenas quantidades de produtos diferentes** ao invés de comprar uma **maior quantidade de 1 mesmo produto**. Sugerimos, que a princípio, você compre no máximo 10 unidades de 1 mesmo produto. Você pode começar com \$50 dólares, por exemplo, e ir aumentando de acordo com suas vendas e aprendizado.

Dependendo de quanto você puder investir a princípio, você poderá enviar quantos produtos diferentes você encontrar. Nada impede que você faça os 2 (**FBA e FBM**) ao mesmo tempo. A sua loja na Amazon te permite fazer as **duas modalidades ao mesmo tempo** sem ter que modificar nada.

Agora que você já sabe a diferença de cada um na realidade, **chegou a hora** de você escolher com qual dos 2 começar (ou os 2), mas é importante que você de o primeiro passo.

É importante lembrar que você é **pago pela Amazon** a cada **2 semanas (15 dias)** e por isso, deverá fazer um **planejamento** de quanto poderá gastar nesse período para poder cobrir **todos os pedidos** recebidos. Isso se aplica somente ao **FBM (DS)**, pois no **FBA** você já comprou o produto de forma antecipada.

Além disto, para as contas novas, a Amazon "segura" 20% dos seus recebíveis para a próxima quinzena, então na primeira quinzena você receberá somente 80% dos valores vendidos.