

# MÓDULO 2

# OBJEÇÕES

# UNIVERSAIS

FORMAÇÃO  
**COPY-  
WRITER**

## ISSO É PRA MIM?

Quais os interesses que seu produto atinge do seu Avatar?

1	
2	
3	
4	
5	

## ISSO É PRA MIM, AGORA?

Quais os ganhos imediatos que seu Avatar tem ao comprar? Quais as perdas que tem ao não comprar?

1	
2	
3	
4	
5	

## EU NÃO VOU ME DAR MAL SE COMPRAR?

Quais as garantias e suporte que pode dar a seu Avatar?

1	
2	
3	
4	
5	

## QUEM É VOCÊ PRA EU CONFIAR?

Quais as provas e elementos sociais que pode dar a seu Avatar?

1	
2	
3	
4	
5	

## PORQUE É UM BOM NEGÓCIO?

Quais os elementos de alavancagem que poderia dar a seu Avatar? Qual o custo de tempo e de energia para fazer sozinho? Quanto custa as soluções substitutas? Quais os valores dos bônus?

1	
2	
3	
4	
5	