

MÓDULO 2

OBJEÇÕES

UNIVERSAIS

FORMAÇÃO

**COPY-
WRITER**

ISSO É PRA MIM? Quais os interesses que seu produto atinge do seu Avatar?	
1	
2	
3	
4	
5	

ISSO É PRA MIM, AGORA? Quais os ganhos imediatos que seu Avatar tem ao comprar? Quais as perdas que tem ao não comprar?	
1	
2	
3	
4	
5	

EU NÃO VOU ME DAR MAL SE COMPRAR? Quais as garantias e suporte que pode dar a seu Avatar?	
1	
2	
3	
4	
5	

QUEM É VOCÊ PRA EU CONFIAR? Quais as provas e elementos sociais que pode dar a seu Avatar?	
1	
2	
3	
4	
5	

PORQUE É UM BOM NEGÓCIO? Quais os elementos de alavancagem que poderia dar a seu Avatar? Qual o custo de tempo e de energia para fazer sozinho? Quanto custa as soluções substitutas? Quais os valores dos bônus?	
1	
2	
3	
4	
5	