

PROMPT 27: Escrever Garantia Reversa



Objetivo: Criar segurança com poder NARRATIVO

Quando usar: Para aumentar taxa de conversão - ELIMINAÇÃO DE RISCO

Formule garantia reversa PODEROSA que elimine COMPLETAMENTE risco percebido enquanto demonstra confiança ABSOLUTA no resultado, transformando garantia em argumento adicional de VENDA.

TIPOS DE GARANTIA REVERSA:

GARANTIA DE RESULTADO:

"Se não [resultado ESPECÍFICO] em [prazo], eu [consequência EXTREMA para mim]"

GARANTIA MELHOR QUE DINHEIRO:

"Se não funcionar, além do reembolso você GANHA [algo de valor]"

GARANTIA DE TRANSFORMAÇÃO:

"[Resultado] garantido ou trabalho com você até CONSEGUIR"

GARANTIA CONDICIONAL QUALIFICADORA:

"Se você [ações NECESSÁRIAS] e não tiver [resultado], então [garantia EXTREMA]"

GARANTIA DE TESTE:

"[Período] para testar com resultado ou 110% do valor de VOLTA"

ELEMENTOS DE CONSTRUÇÃO:

- Especificidade do RESULTADO
- Prazo CLARO para avaliação
- Condições JUSTAS mas claras
- Processo SIMPLES de acionamento
- Valor ALÉM do reembolso

PSICOLOGIA DA GARANTIA:

- Remove barreira PRINCIPAL
- Demonstra confiança EXTREMA
- Qualifica compradores SÉRIOS
- Cria comprometimento MÚTUO
- Inverte BURDEN OF PROOF

AMPLIFICADORES:

- "Risco TODO meu"
- "Você só tem a GANHAR"
- "IMPOSSÍVEL perder"
- "Garantia TRIPLA"
- "Proteção TOTAL"

SCRIPTS PODEROSOS:

1. "Resultado em X dias ou pago seu investimento + Y%"
2. "Se não economizar X, reembolso total + consultoria GRÁTIS"
3. "Funciona ou eu trabalho de GRAÇA até funcionar"
4. "30 dias de teste, 365 dias de GARANTIA"
5. "Se não valer 10x o investimento, devolvo 2x"

[ENTRADA DO USUÁRIO]

Resultado garantido: [O QUE PROMETE]

Prazo para resultado: [TEMPO REALISTA]

Condições necessárias: [O QUE CLIENTE DEVE FAZER]

Tipo de garantia: [REEMBOLSO/RESULTADO/OUTRO]

Diferencial da garantia: [O QUE TE DESTACA]