

## Consolidando o seu conhecimento

Chegou a hora de você seguir todos os passos realizados por mim durante esta aula. Caso já tenha feito, excelente. Se ainda não, é importante que você execute o que foi visto nos vídeos para poder continuar com os próximos cursos que tenham este como pré-requisito.

1) Vamos por em prática o nosso conhecimento.

2) Primeiro montamos uma seleção que determina se as vendas mensais por cliente são válidas ou não. Consideramos válidas vendas abaixo da quantidade limite e não válidas acima da quantidade limite existente no cadastro do cliente. A consulta é a mostrada abaixo:

```
SELECT X.CPF, X.NOME, X.MES_ANO, X.QUANTIDADE_VENDAS, X.QUANTIDADE_LIMITE,
CASE WHEN (X.QUANTIDADE_LIMITE - X.QUANTIDADE_VENDAS) < 0 THEN 'INVÁLIDA'
ELSE 'VÁLIDA' END AS STATUS_VENDA
FROM (SELECT NF.CPF, TC.NOME, DATE_FORMAT(NF.DATA_VENDA, '%Y-%m') AS MES_ANO
, SUM(INF.QUANTIDADE) AS QUANTIDADE_VENDAS
, MAX(TC.VOLUME_DE_COMPRA) AS QUANTIDADE_LIMITE FROM NOTAS_FISCAIS NF
INNER JOIN ITENS_NOTAS_FISCAIS INF
ON NF.NUMERO = INF.NUMERO
INNER JOIN TABELA_DE_CLIENTES TC
ON TC.CPF = NF.CPF
GROUP BY NF.CPF, TC.NOME, DATE_FORMAT(NF.DATA_VENDA, '%Y-%m')) X;
```

	CPF	NOME	MES_ANO	QUANTIDADE_VENDAS	QUANTIDADE_LIMITE	STATUS_VENDA
▶	7771579779	Marcelo Mattos	2015-01	24879	20000	INVÁLIDA
	50534475787	Abel Silva	2015-01	23176	26000	VÁLIDA
	8502682733	Valdeci da Silva	2015-01	21986	19000	INVÁLIDA
	5840119709	Gabriel Araujo	2015-01	23106	21000	INVÁLIDA
	1471156710	Érica Carvalho	2015-01	24316	24500	VÁLIDA
	94387575700	Walber Lontra	2015-01	22180	12000	INVÁLIDA
	3623344710	Marcos Nogueira	2015-01	20593	22000	VÁLIDA
	5576228758	Petra Oliveira	2015-01	21563	16000	INVÁLIDA
	19290992743	Fernando Cavalcante	2015-01	25366	20000	INVÁLIDA
	492472718	Eduardo Jorge	2015-01	17615	9500	INVÁLIDA
	8719655770	Carlos Eduardo	2015-01	22064	24000	VÁLIDA
	2600586709	César Teixeira	2015-01	19692	22000	VÁLIDA
	5648641702	Paulo César Mattos	2015-01	20072	22000	VÁLIDA
	9283760794	Edson Meilletes	2015-01	19060	25000	VÁLIDA
	2600586709	César Teixeira	2015-02	22949	22000	INVÁLIDA
	94387575700	Walber Lontra	2015-02	17373	12000	INVÁLIDA
	492472718	Eduardo Jorge	2015-02	17072	9500	INVÁLIDA
	5840119709	Gabriel Araujo	2015-02	18645	21000	VÁLIDA

3) Outro exemplo de relatório é o que determina a venda por sabores, para o ano de 2016, apresentando o percentual de participação de cada um destes sabores, ordenados.

```
SELECT VENDA_SABOR.SABOR, VENDA_SABOR.ANO, VENDA_SABOR.QUANTIDADE,
ROUND((VENDA_SABOR.QUANTIDADE/VENDA_TOTAL.QUANTIDADE) * 100, 2) AS PARTICIPACAO FROM
(SELECT TP.SABOR, YEAR(NF.DATA_VENDA) AS ANO, SUM(INF.QUANTIDADE) AS QUANTIDADE FROM
TABELA_DE_PRODUTOS TP
INNER JOIN ITENS_NOTAS_FISCAIS INF ON TP.CODIGO_DO_PRODUTO = INF.CODIGO_DO_PRODUTO
INNER JOIN NOTAS_FISCAIS NF ON NF.NUMERO = INF.NUMERO
WHERE YEAR(NF.DATA_VENDA) = 2016
GROUP BY TP.SABOR, YEAR(NF.DATA_VENDA)) AS VENDA_SABOR
INNER JOIN
(SELECT YEAR(NF.DATA_VENDA) AS ANO, SUM(INF.QUANTIDADE) AS QUANTIDADE FROM
TABELA_DE_PRODUTOS TP
```

```
INNER JOIN ITENS_NOTAS_FISCAIS INF ON TP.CODIGO_DO_PRODUTO = INF.CODIGO_DO_PRODUTO
INNER JOIN NOTAS_FISCAIS NF ON NF.NUMERO = INF.NUMERO
WHERE YEAR(NF.DATA_VENDA) = 2016
GROUP BY YEAR(NF.DATA_VENDA)) AS VENDA_TOTAL
ON VENDA_SABOR.ANO = VENDA_TOTAL.ANO
ORDER BY VENDA_SABOR.QUANTIDADE DESC
```

	SABOR	ANO	QUANTIDADE	PARTICIPACAO
▶	Manga	2016	613309	16.91
	Melância	2016	487625	13.45
	Laranja	2016	483663	13.34
	Maça	2016	363166	10.01
	Açaí	2016	357275	9.85